

# STARTUP TAMPERE

---

## Startup valmennusohjelma

20.11.2018

BUSINESS  
TAMPERE

**6Aika**

Vipuvoimaa  
EU:lta  
2014–2020



# Esimerkki startup valmennusohjelmasta

## Viikko 1 - Tervetuloa - Tiimi

- Tiimit ovat ennakoivaltavalmistautuneet pitchaamaan. Tutustutaan ohjelmaan ja muihin yrityksiin
- Luodaan ohjelmalle ja yrityksille tavoitteet
- Viikon pääteemana on tiimi (luottamus, oikeat ihmiset, päätöksenteko)

## Viikko 2 - Markkinatarve

- Ratkaistaanko tarpeeksi isoa ongelmaa, tuote, asiakkaiden kanssa validointi
- Ihmiskeskeisyys - ei teknologia edellä vaan tarve edellä
- Markkinoilla validointi ja asiakaskontaktointi jatkuvat läpi ohjelman

## Viikko 3 ja 4 - Rahoitus

- Rahoitussuunnitelma 24kk
- Avainluvut sijoittajille (huomioidaan Business Finlandin Deal Flow-työkalu)
- Näin valmistaudut kohtaamaan sijoittajan
- Ensimmäinen versio pitch deckistä

## Viikko 5 ja 6 - Pitchaustreenit

- Investor pitch deck ja pitchausharjoitukset (5min, videoituna)
- Availukujen ja deckin parantaminen

## Viikkoa 7 ja 8 - Kasvuyrityksen valmiudet ja kansainvälistyminen

- Suunnitelmallisuus ja muutosvalmius
- Investor pitch deck ja pitchaus jatkuu
- Business Finland Deal Flow-työkaluun tutustuminen

## Viikko 9 ja 10 - Deal Flow Tool -profiilit

- Varmistetaan laadukkaasti lomakkeen ja profiilin täyttäminen
- Sovitaan investoritapaamiset demodaylle

## Viikko 11 - Demo Day

- Palkitaan ohjelman parhaat
- Investoritapaamiset

## Viikko 12 - Rahoituksen seuranta 18kk

- Kerätään palaute ja ohjataan yritykset jatkopolkuihin
- Tulosten seurantaprosessi - rahoitustiedot seuraavina 18kk