

**TAMPEREEN SEUDUN STARTUP-
SELVITYS 2023, 28.12.2023**

YHTEENVETO

1) AKTIIVISTEN STARTUP-
YRITYSTEN MÄÄRÄ

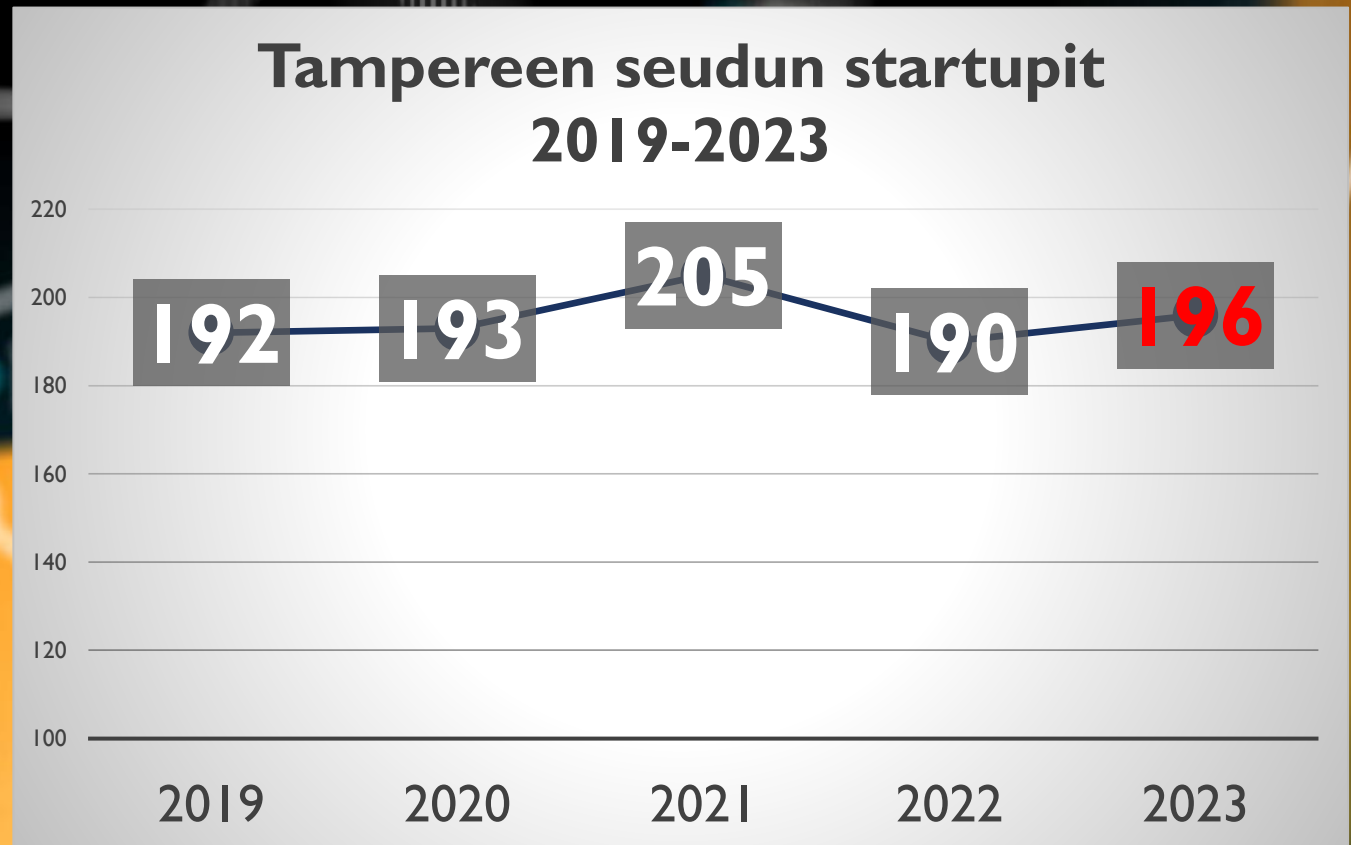
2) SYNTYNEIDEN
STARTUP-YRITYSTEN
MÄÄRÄ

3) VUODEN 2023
ERITYISPIIRTEITÄ

**AKTIIVISTEN
STARTUP-
YRITYSTEN
MÄÄRÄ
TAMPEREELLA**

Q4/2023

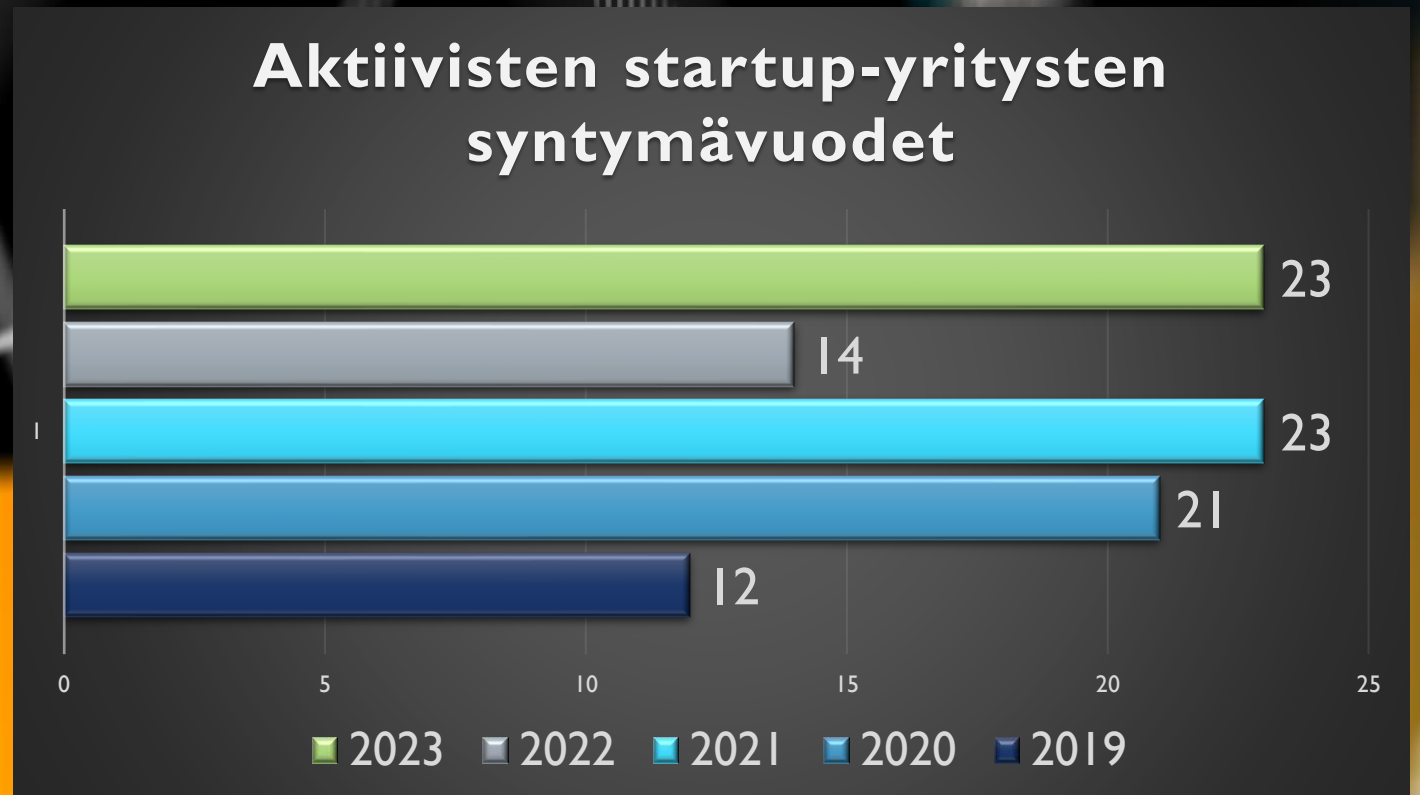
- **STARTUP-YRITYSTEN MÄÄRÄ TAMPEREELLA (2023): 196 KPL, JOISTA 47 KPL SCALEUPEJA**
- **GLOBAALISTI STARTUPIEN MÄÄRÄ ON VÄHENTYNYT KRIISIENVUOKSI, MUTTA TAMPEREELLA MÄÄRÄ ON SÄILYNYT KORKEALLA**



SYNTYNEIDEN STARTUP- YRITYSTEN MÄÄRÄ TAMPEREELLA

Q4/2023

- SYNTYNEIDEN STARTUP-YRITYSTEN MÄÄRÄ TAMPEREELLA (2023): 23 KPL
- GLOBAALISTI UUSIEN STARTUPIEN MÄÄRÄ ON VÄHENTYNYT KRIISIEN VUOKSI



VUODEN 2023 SELVITYKSEN ERITYISPIIRTEITÄ: **KRIISIT JATKUVAT**

Selvitys on toteutettu syyskaudella 2023.

Kriisitilanne (inflaation nousu ja globaalin talouden hidastuminen) näkyy myös startup-yrityksissä.

Tampereen seudun startup-yritysten määrä on pysynyt korkealla.

Viime vuosien kriiseistä huolimatta vaihteluväli on ollut 190-205 kpl.

Globaalisti startupien syntymä ollut jopa -30%, esim. Israelissa (Haaretz, 2022) ja USA:ssa: "2023 was an 'extinction' level year for tech startups" (CNN, 2023).



JOHDANTO

- 1) JOHDANTO
- 2) STARTUP-YRITYKSEN MÄÄRITELMÄ
- 3) STARTUP-EKOSYSTEEMIT YLEISESTI
- 4) TAMPEREEN STARTUP-EKOSYSTEEMI

STARTUP-SELVITYS 2023 – JOHDANTO

- **Tutkimus- ja arviointikatsaus seudun startup-ekosysteemin ajantasaisesta tilanteesta**
 - Data-aineiston hankintaan perustuva (yritysten vastaukset ja analyysi niiden perusteella, korkea vastausaste)
 - Vuosittain laadittu seuranta
- **Päätavoite on selvittää aktiivisten startup-yritysten määrä Tampereen seudulla ja analysoida ajankohtaista tietoa yritysten kehitys- ja kasvutilanteesta**
 - Hyödynnetään kasvuyrityksille suunnattujen yrityspalveluiden kehittämisessä, kuten yritys- ja rahoitusneuvonnan, kehittämispalveluiden ja kasvuekosysteemin kehittämistoimenpiteiden osalta
 - Erityishuomiona Tampereen seudun toimintaympäristö ja Platform6 –startup-keskittymä.
- **Yhteenvetona annetut julkiset tulokset ovat kaikkien ekosysteemitomijoiden käytettävissä, ja tätä esitysmateriaalia saa levittää vapaasti, kun mainitsee samalla tilaajan ja tekijän**
 - Vuoden 2023 selvitys on laadittu Tampereen kaupungin tilauksesta ja toimeksiannosta, ja sen on toteuttanut Tommi Uitti / Tampereen startuptukiyhdistys ry
 - Kiitoksia aikaisempien vuosien startup-selvitysten tekijöille, yhteistyökumppaneille ja ekosysteemin kehittäjille ystävällisestä avusta!

STARTUP- YRITYKSEN MÄÄRITELMÄ

- **Käytetty määritelmä**
 - **1. Työllistävyys:** Työllistää 1-49 työntekijää, ja on lisäksi joko liittynyt työnantajarekisteriin tai yrityksellä on tiimi, jossa työskentelee useampi kuin yksi henkilö.
 - **2. Yritysmuoto:** On osakeyhtiö ja yksityisessä omistuksessa. Konsernien tytäryhtiöitä tai valtion ja kuntien omistamia yrityksiä ei huomioida.
 - **3. Innovatiivisuus ja skaalautuvuus:** Kehittää korkean liiketoimintariskin innovatiivista tuotetta tai palvelua. Etsii skaalautuvaa ja toistettavaa liiketoimintamallia.
 - Myös sellaiset yritykset huomioidaan, jotka ovat aiemman vakiintuneemman liiketoiminnan sijaan aloittaneet kehittämään uutta innovatiivista ja skaalautuvaa liiketoimintamallia.
 - **4. Kasvuhakuisuus:** Hakee aktiivisesti kansainvälistymistä ja voimakasta kasvua.
 - **5. Rahoituspotentiaali:** Yritys on joko saanut riskirahoitusta tai on riskirahoittajien kiinnostuksen piirissä.
 - **6. Yrityksen ikä:** 0-10v. Osa scaleup-yrityksistä on sisällytetty mukaan onnistuneina kasvuyrityksinä ja niiden jatkuvan kasvuyritystyyppisen luonteen vuoksi.

STARTUP- EKOSYSTEEMIT

YLEISESTI

- Ekosysteemit muodostuvat taloudellisen kehityksen strategioiden, yritystoimien sekä työllisyyttä ja kaupungin elinvoimaisuutta lisäävien innovatiivisten aloitteiden välisistä verkostoista (Robertson et al. 2020).
- Startup-ekosysteemissä eri sidostyhmät perustavat organisaatioita rakentamaan infrastruktuuripohjan startup-yritysten tukemiseksi ja perustamiseksi, edistämään kansantuotteen kehitystä sekä lisäämään työpaikkoja laajalla mittakaavalla (Zhavoronkova et al. 2020).
- Startup- ja innovaatioekosysteemit edellyttävät tuekseen yliopistojen ja tutkimuslaitosten sekä yritystoiminnan vuorovaikutusta.

TAMPEREEN SEUDUN STARTUP-EKOSYSTEEMI



- **Seudun startup-ekosysteemi on kehityksensä aktiivintivaiheessa**
 - Julkisen sektorin rahoituksella korvataan erityisesti varhaisen vaiheen palvelujen markkinapuutetta
 - Tampereen kaupunki on voimakas toiminnan kehittäjä ja rahoittaja, www.tampere.fi
- **Tampereen startup-ekosysteemin kärkihanke on Platform6 –startup-keskittymä**
 - Tavoitteena on vauhdittaa startup-yritysten kasvua ja kansainvälistymistä ja houkuttaa sijoittajien kiinnostusta Tampereella sijaitseviin startup-yrityksiin
 - Tampere Startup Hubin operoima: www.platform6.fi
- Tampereen paljon tärkeitä startup-ekosysteemitomijoina: Business Tampere, Tampereen korkeakouluyhteisö/Tamlink, jne.

SELVITYKSEN TOTEUTUS

- 1) TYÖPROSESSIT
- 2) MENETELMÄN
KUVAUS JA LÖYDÖKSET
- 2) TIETOLÄHTEET JA
TYÖPROSESSIT
TARKEMMIN

SELVITYKSEN TOTEUTUS: TYÖPROSESSIT

Kartoitustyö:

252 kpl yritystä valikoitui alustavan kartoituksen perusteella: näiden yritysten startup-tyyppisyys tarkistettiin selvitystyössä suhteessa startup-kriteereihin.

Selvitystyö:

Toteutettiin jako 4 luokkaan kartoituksen perusteella:

- A) todennäköisesti startup-yritys joka kontaktoidaan
- B) mahdollisesti startup-yritys
- C) yritys tunnistettiin tai perustettiin vasta selvityksen aikana
- D) scaleup-yritys joka tunnetaan jo ennestään

Analyysityö:

Dataan ja kriteereihin perustuvan tarkastelun jälkeen todettiin, että Tampereen seudulla on 196 kpl aktiivisesti toimivaa startup-yritystä. Näiden yritysten nimet julkaistaan selvityksen lopussa liitteenä.

SELVITYKSEN TOTEUTUS 2/3: MENETELMÄN KUVAUS JA LÖYDÖKSET

- **A-luokka:** 170 kpl yritykselle suora tieto- ja kontaktipyyntö, tavoite: kontakti noin 90% varmuudella.
 - Sähköpostilla, puhelimitse ja tapaamisilla saatiin kiinni 134 kpl yritystä: *134 kpl täysi vastaussarja/haastattelu + 21 kpl nopea puhelinkeskustelu/tapaaminen*. Näistä saatiin riittävä informaatio startup-tyypin tarkistamiseksi, ja näistä 13 kpl yrityksen tietoja ei otettu mukaan tulokseen, koska ne eivät täytä määritelmää aktiivisesta startup-yritystoiminnasta.
 - *20 kpl yritystä* ei vastannut kontaktipyyntöön tai niitä ei saatu kiinni, mutta muiden lähteiden ja tietojen perusteella arvioitiin, että se on todennäköisesti edelleen startup-yritys ja voidaan laskea mukaan. Tähän ryhmään kuuluu pääasiassa pelialan yrityksiä.
- **B-luokka:** 60+ kpl yritystä pidettiin epätodennäköisesti mutta mahdollisesti startup-yrityksenä, joten näille yrityksille lähetettiin tiedustelupyyntö startup-tyypin selvittämiseksi. *Tätä kautta tunnistettiin 7 kpl aiemmin tunnistamatonta startup-yritystä (7 kpl vastannut täyden vastaussarjan).*
- **C-luokka:** *Tutkimuksen aikana tunnistettiin 23 kpl startup-yrityksiä, joita ei ollut vielä alustavassa kartoituksessa mukana, esimerkiksi uusia, perustettuja startup-yrityksiä (12 kpl vastannut täyden vastaussarjan).* Tunnistusta tehtiin suhteessa Tampereen seudulla vuonna 2023 perustettuihin yrityksiin ja käyttäen hyväksi avoimia tietolähteitä.
- **D-luokka:** Tutkimukseen liitettiin mukaan kuuluvaksi *scaleup-yrityksiä jotka tunnetaan jo ennestään: 23 kpl* (osa scaleupeista vastasi täyden vastaussarjan ja kuuluu täten A-luokkaan). Näitä tietoja saatiin erityisesti Business Tampereen netissä ylläpitämästä rahoitusfunnelista.

SELVITYKSEN TOTEUTUS 3/3:

TIETOLÄHTEET JA TYÖPROSESSIT TARKEMMIN

Tietolähteet:

- Lähtökohtana käytettiin vuoden 2022 startup-selvityksen yritysnimilistää, jonka päälle koottiin lisätietoja. Alustavan yrityskartoituksen apuna toimivat Tamlinkin/Tampereen korkeakouluyhteisön, Health Hubin, Red Brick Acceleratorin, Tampereen kaupungin ja Business Tampereen tarjoamat yritysnimet.
- Henkilötietoja ja luottamuksellista yritysdataa, kuten henkilöiden nimiä ja CRM-tietoja, ei ole siirretty organisaatioiden välillä.
- Rikastavina tietolähteinä on käytetty yritysverkoston kontakteja, yritystietokantoja/yrityksiä listaavia nettisivuja (YTJ, Tilastokeskus, Crunchbase, B2B Profinder, Platform6, Business Finland/Dealroom, Business Tampere) ja muita yritysten startup-tyypin tarkasteluun sopivia lähteitä, kuten yritysten nettisivuja.

Työprosessit:

- Työintensiivisimmät vaiheet on toteutettu kahdessa vaiheessa: elo-syyskuussa 2023 ja loka-joulukuussa 2023.
- Kartoitustyö: Kyselyn kysymysten muodostaminen (LIITE 2), yritysten alustava kartoitus, muut taustatyöt
- Selvitystyö:
 - Yritysten kontaktointi ja tiedonkeruu sähköpostilla, lomakkeilla, puhelimitse ja tapaamisissa. Yrityksiä, jotka eivät vastanneet kontaktipyyntöön, tavoiteltiin uudelleen 3 erillistä kertaa sähköpostilla ja soittamalla perään. Työtä on tehty vaiheittain muiden toimintojen ohella ja salliessa.
 - Kontaktointityön apuna käytettiin muistutuksina tekstiviestejä, sosiaalisen median kanavia ja kontaktiverkostoja. Scaleup-yrityksistä kontaktoitiin vain osa, koska niistä on saatavilla paljon julkisia tietoja.
 - Selvitystyössä oli apuna alihankkija Juho Rissanen BrainStormCorner -yrityksen kautta.
 - Selvityksen osalta on voimassa tietosuojailmoitus (LIITE 3).
- Analyysityö:
 - Analyysi toteutettiin pääasiassa samantyyppisillä tietotarpeilla kuin aikaisempina vuosina. Analyysiin on käytetty Excel- ja analytiikka-työkaluja.
 - Osa analyysiosuudesta on jätetty vain tilaajan käyttöön mutta valtaosa analyysistä on tarjolla kaikille.



SELVITYKSEN TULOKSET

1) STARTUP-YRITYSTEN
MÄÄRÄ TARKEMMIN

2) STARTUP-YRITYSTEN
MUUTOKSET
SUHTESSA VUOTEEN
2022

SELVITYKSEN TULOKSET 1/2:

STARTUP-YRITYSTEN LUKUMÄÄRÄ TARKEMMIN – TILANNE Q4/2023

Tarkastelun jälkeen todettiin, että Tampereen seudulla on 196 kpl aktiivisesti toimivaa startup-yritystä.

- Näiden yritysten nimet julkaistaan selvityksen lopussa liitteenä (LIITE I).
- Startup-yrityksiksi luokittelemattomia yrityksiä ei julkisteta tämän raportin yhteydessä.
- Vuoden 2022 startup-selvityksen startup-yritysten tulosluku oli 190 kpl.

Selvityksessä tunnistettiin scaleup-yrityksiä 47 kpl.

- Määritelmä: vähintään noin expansion-vaiheeseen (vuoden 2022 liikevaihtotietojen perusteella yleensä vähintään 500 000€ vuosiliikevaihtoon kasvaneet) ja pääsääntöisesti vähintään 5 vuotta toimineet yritykset.

SELVITYKSEN TULOKSET 2/2:

STARTUP-YRITYSTEN MUUTOKSET SUHTEESSA VUOTEEN 2022

- Muutos omistussuhteissa: 3 kpl yritystä (exit-startupin näkökulmasta / yrityksen osto: Fabric AI Oy/Visma Solutions Oy, Movendos/jatkossa Oiva Health Oy, Nsion/jatkossa Modirum Security Technologies Oy)
- Startup-yritysten määrään vaikuttavat *negatiiviset tekijät* (muutokset: vuosi 2022 -> vuosi 2023):
 - **Seudulta pois muuttaneita/sijoittuneita:** 1 kpl yritystä (liikevaihto oli noin 42 000 euroa)
 - **Toiminta virallisesti lakannut (esim. selvitystila / konkurssi):** 19 kpl yritystä
 - **Toiminta ei enää startup-tyypistä tai vanhentunut ulos tarkasteluvaiheesta:** 25 kpl yritystä
 - Yhteensä 45 kpl yritystä poistunut startup-ekosysteemistä => 20 % vaihtuvuus on normaali vaihtuvuus startupeilla (suhteessa vuoteen 2022)
- Startup-yritysten määrään vaikuttavat *positiiviset tekijät* (muutokset: vuosi 2022 -> vuosi 2023):
 - **Seudulle muuttaneet/sijoittuneet uudet startup-yritykset (tunnistetut):** 3 kpl (NayaDaya Analytics Oy, Codease Oy, Tabnomous; kaksi viimeistä sijoittuneet Suomeen ulkomailta)
 - **Uudet syntyneet startup-yritykset:** 21 kpl (Authbound Oy, Aveksana Oy, Biomark Health Oy, Buffer Solutions oy, Entail Oy, Exercio Oy, Kiki's Home Box Oy, KiwiMedi Oy, Ocricom Oy, Optimo Systems Oy, Orbican Oy, Pixelflake Oy/Webber, Quotallogic Oy, Ravine Interactive Oy, Robosharing Oy, Royal Fork Oy, Rxions Oy, Seafarix Oy, Visage Games, Winse Power Oy, XChi Oy/SoundxVision)
 - **Toiminta muuttunut startup-tyyppiseksi tai uusia tunnistettuja yrityksiä:** 27 kpl yritystä

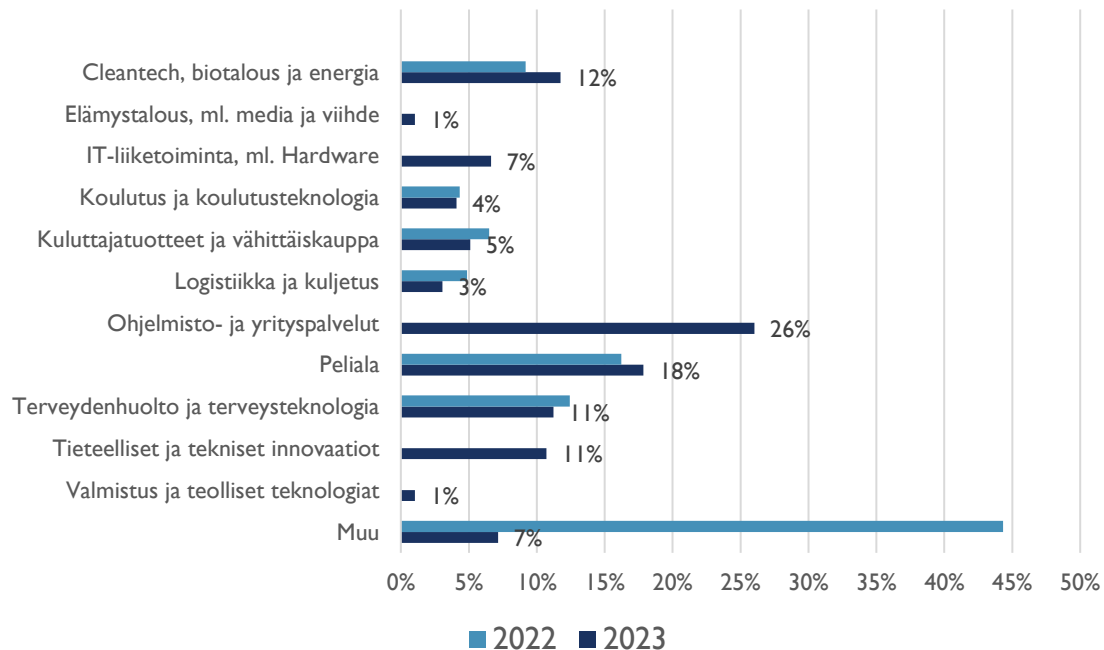


SELVITYKSEN TULOKSET

PERUSTIEDOT

STARTUP-YRITYSTEN TOIMIALAT (Q2) (*)

Startup-toimialat

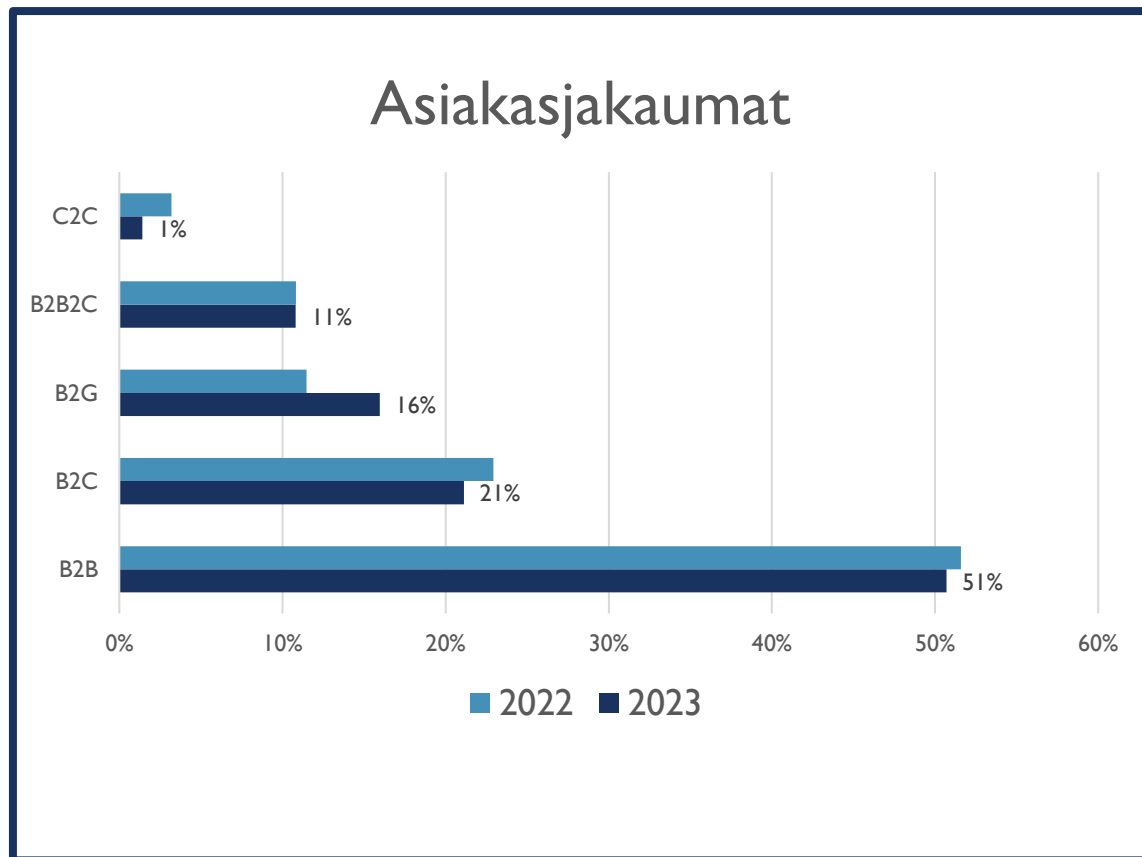


TOP4 toimialat (2022) (vaaleansininen 2022, tummansininen 2023)

- **Ohjelmisto- ja yrityspalvelut: 26%**
- **Peliala: 18%**
- **Cleantech, biotalous ja energia: 12%**
- **Terveysteknologia ja terveydenhuolto: 11%**
- **Päätelmä:** Ohjelmistot, peliala ja cleantech, biotalous ja energia ovat startup-kasvualoja

(*) TOL-luokittelu ei toimi startupien kesken. Jako tehty FiBAN:n datankeruun kategorisointia mukaillen, www.fiban.org/data

STARTUP-YRITYSTEN ASIAKKAAT (Q7)



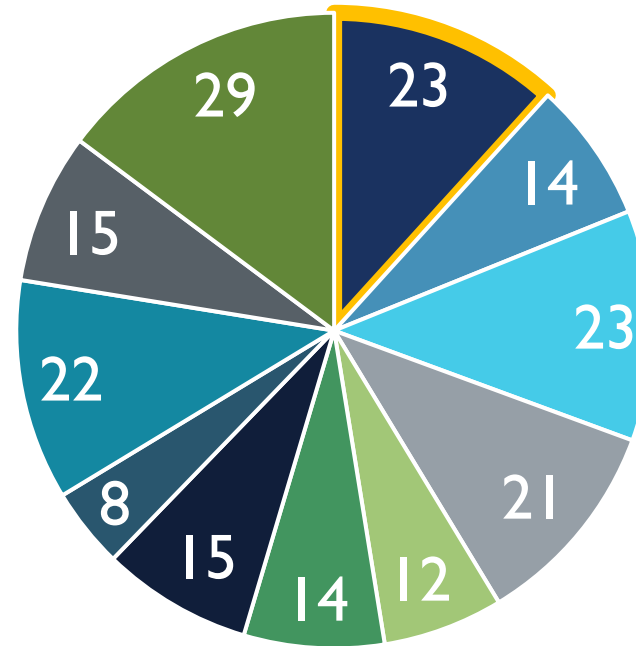
Yritys on voinut valita useamman vaihtoehdon, kaikkien vastausten summa yli 100% (vaaleansininen 2022, tummansininen 2023)

- 51% B2B
- 21% B2C
- 16% B2G (Business to Government)
- 11% B2B2C
- 1% C2C (Customer-to-Customer)
- B2G-yritykset ovat pääosin energia-, koulutus- ja terveysteknologia-alan yrityksiä, mutta siellä löytyy yrityksiä useilta toimialoilta
- **Päätelmä:** B2C- ja B2B-painotukset ovat säilyneet jokseenkin entisellään. Yhä lisääntyvä määrä yrityksiä arvelee löytävänsä asiakkaita myös julkiselta sektorilta (B2G).

STARTUP-YRITYSTEN IKÄJAKAUMA 2014-2023

- Startupien perustamiset ovat tapahtuneet vuosien varrella suhteellisen tasaisesti, pl. vuosi 2015, joka on ollut koko mittaushistorian huippuvuosi.
- Vuosina 2019-2023 on tapahtunut uutta nousua lähelle vuoden 2015 startup-syntymän tasoa.
- Vuoden 2023 syntymäluku on vähintään 23 kpl. Osa tänä vuonna syntyneistä startupeista tunnistetaan vasta seuraavana vuonna.

Perustamisvuodet ja toiminnassa olevat startup-yritykset perustamisvuoden mukaan jaoteltuna (vuodet 2014-2023)



2023, <1V

2022, <2V

2021, <3V

2020, <4V

2019, <5V

2018, <6V

2017, <7V

2016, <8V

2015, <9V

2014, <10V

scaleup-yrityksiä

STARTUP-YRITYSTEN **SJOITTUMINEN** SEUDULLA (2023 *)

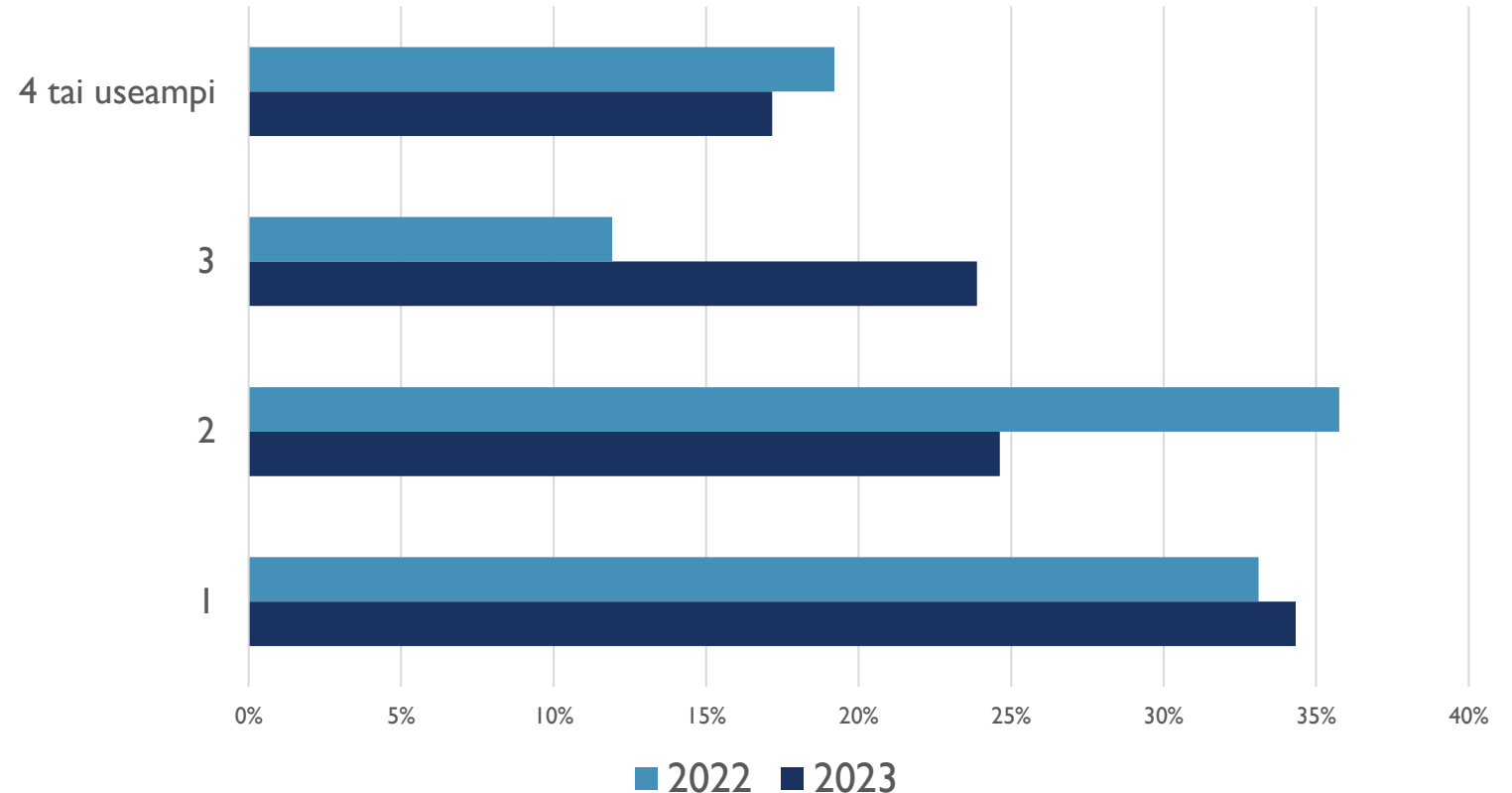
- **TAMPERE** 179 KPL
 - POSTINUMEROIDEN PERUSTEELLA SUURIN OSA SJOITTUU TAMPEREEN KESKUSTA-ALUEELLE (33100) JA HERVANTAAN 33720.
- **KANGASALA** 3 KPL (Prönö Enterprises Oy, Saunatemppele Oy, UDT Technologies)
- **LEMPÄÄLÄ** 2 KPL (Finrenes Oy, Lakka Health Oy)
- **NOKIA** 1 KPL (Carbofex Oy)
- **PIRKKALA** 3 KPL (Fitty Murmel Oy, StepOneTech Oy, Wield VR Oy)
- **YLÖJÄRVI** 8 KPL (Arctic Studios Oy, Block Solutions Oy, Cirous Oy/Porkkanapankki, DTS Finland Oy, Kemion Oy, ITFox Oy/Tassuapu, Material Maintenance MaMa Oy, Playliner Oy)

* Sijoittuminen on arvioitu ensisijaisesti postiosoitteen ja kotipaikan, ja toissijaisesti yrityksen pääkonttorin ja henkilökunnan enemmistön toimipaikan perusteella. On huomioitava, että sijoittumiset muuttuvat jatkuvasti ja tilanne elää vuosittain.

PERUSTAJAOSAKKAITA MUKANA (Q5)

- Perustajaosakkaiden suhteellisissa osuuksissa on tullut kasvua 3 hengen ja vähennystä 2 hengen perustajatiimeissä.
- Voidaan arvioida, että laajempien tiimien rakentaminen on onnistunut aiempaa paremmin.
- Tämä todistaa tiimien rakentamisen, yhteisöjen ja matchmakingin jatkuvasta tarpeesta tiimien käynnistys- ja kasvuvaiheissa.

Perustajaosakkaita startup-tiimeissä





SELVITYKSEN TULOKSET

LIIKETOIMINTA, KASVU
JA RAHOITUS

STARTUP- YRITYSTEN LIIKEVAIHTO JA TYÖLLISUUS

Startup-yritysten käynnistysvaihe ja scaleup-vaihe (2022)

- Käynnistysvaiheen startup-yritysten liikevaihto (149 kpl):
11 258 000 €
- Käynnistysvaiheen startup-yritysten työllisyys (149 kpl):
370 HTV
 - Liikevaihto / työntekijä: 30 430 € / työntekijä
- Scaleup-yritysten liikevaihto (47 kpl):
141 867 000 €
- Scaleup-vaiheen startup-yritysten työllisyys (47 kpl):
757 HTV
 - Liikevaihto / työntekijä: 187 410 € / työntekijä

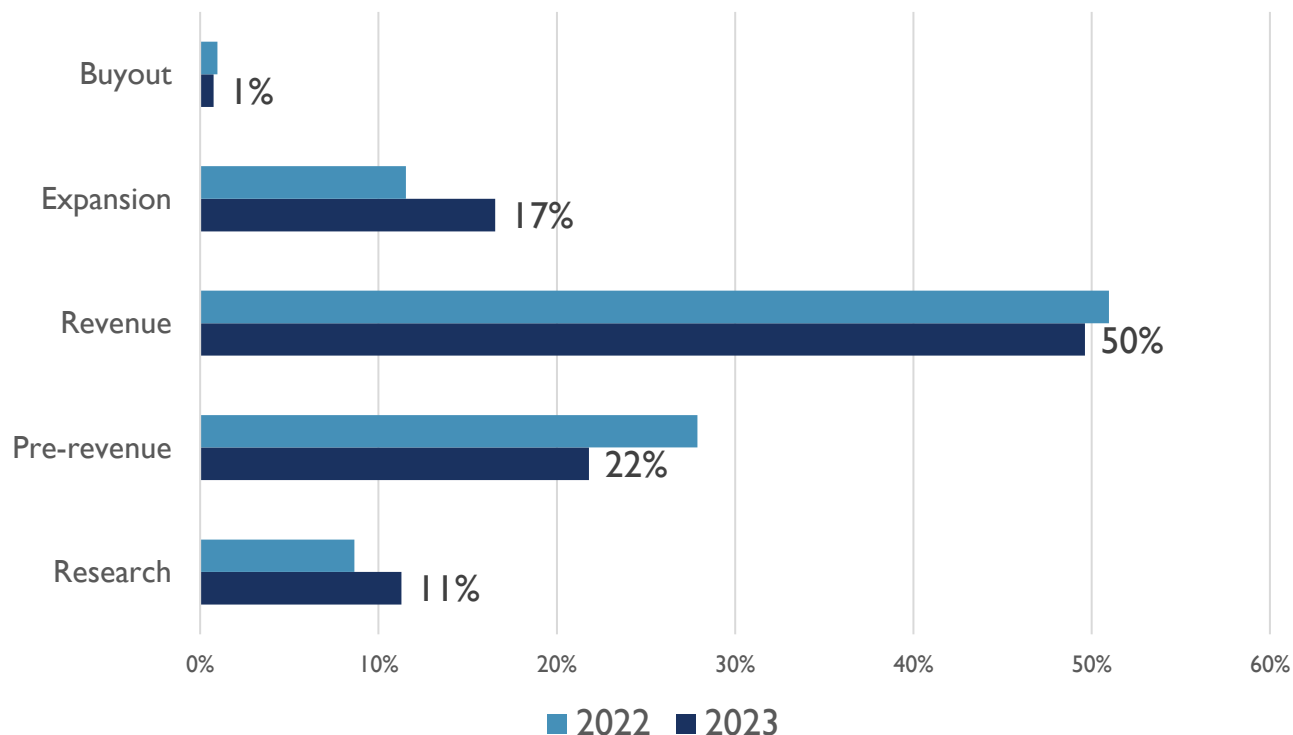
Yhteensä: Startup-yritysten liikevaihto ja työntekijät (2022)

- Kaikkien startup-yritysten liikevaihto: 153 125 000 €
- Kaikkien startup-yritysten työntekijät: 1127 HTV

STARTUP-YRITYSTEN LIKETOIMINTAVAIHE (Q15) (*)

Liiketoimintavaiheet

(*) Business Finlandin jaon mukaan

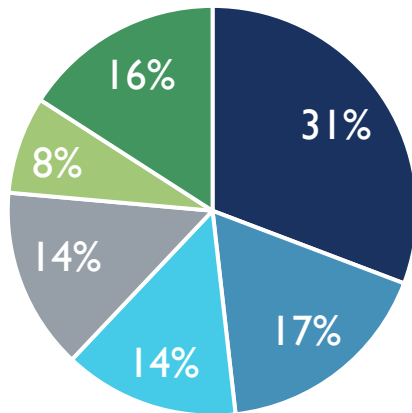


Startup-yritysten oman ilmoituksen mukaan:

- 11% research
- 22% pre-revenue
- **50% revenue**
- 17% expansion –vaiheessa
- 1 kpl Buyout (FabricAI, yrityksen toiminta on ostettu)

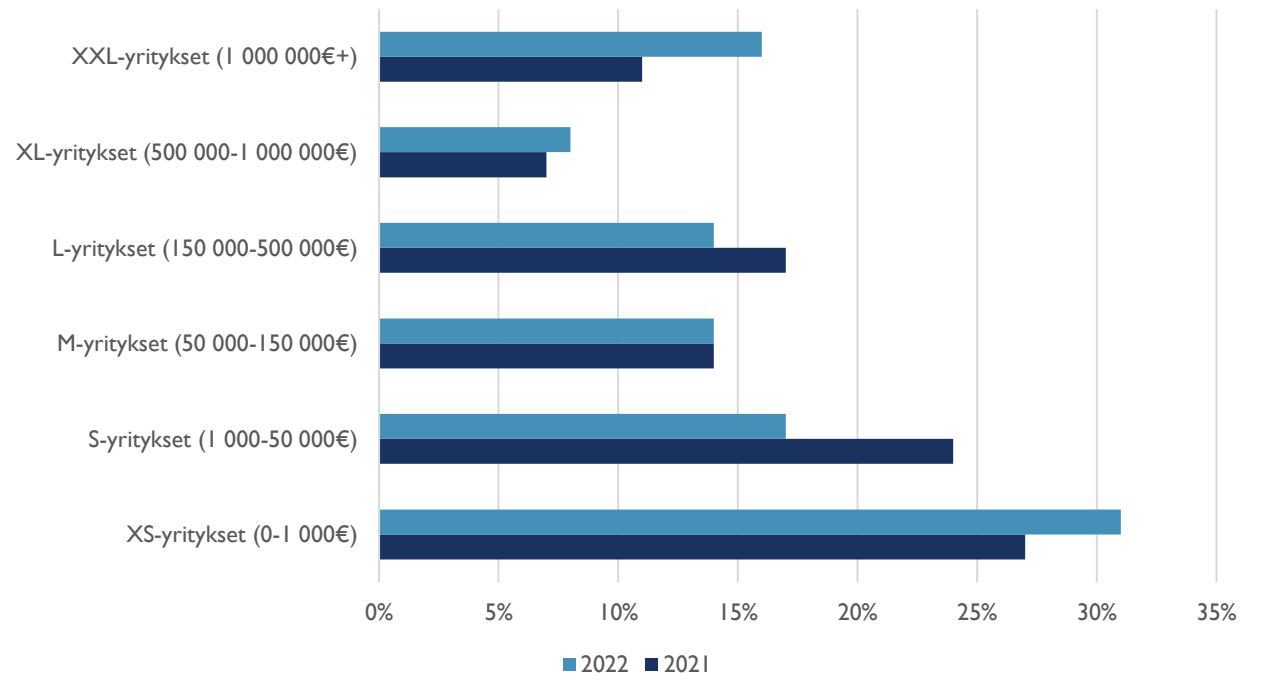
STARTUP-YRITYSTEN KOKOLUOKAT

Yritysten liikevaihdon kokoluokat (2022)



- XS-yritykset (0-1 000€)
- M-yritykset (50 000-150 000€)
- XL-yritykset (500 000-1 000 000€)
- S-yritykset (1 000-50 000€)
- L-yritykset (150 000-500 000€)
- XXL-yritykset (yli 1 000 000€)

Liikevaihdon kokoluokkajakauma (2021-2022)

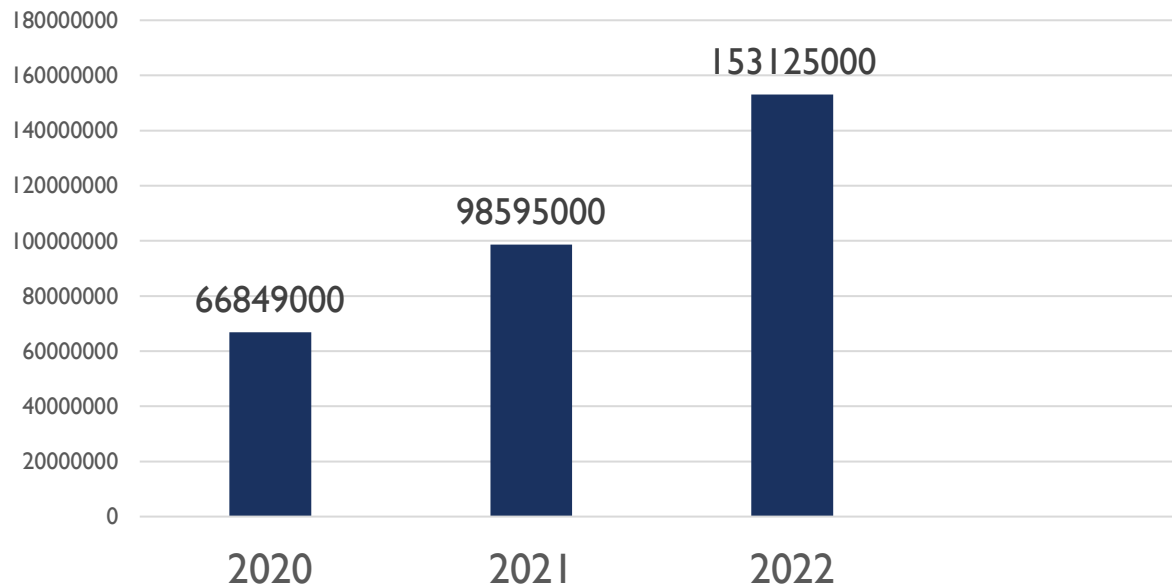


NOIN KOLMASOSA YRITYKSISTÄ ON PRE-REVENUE -VAIHEESSA (ELI LIIKEVAIHTO ON VIELÄ ALLE 1000€), PUOLET EKOSYSTEEMIN YRITYKSISTÄ ALLE 50 000€ VUOSILIIKEVAIHDOS

OSA L- JA XL-YRITYKSISTÄ KASVANUT XL-JA XXL-KOKOLUOKKIIN, UUSIA XS-YRITYKSIÄ SYNTYNYT

STARTUP-YRITYSTEN TOTEUTUNUT KASVU 2020-2022

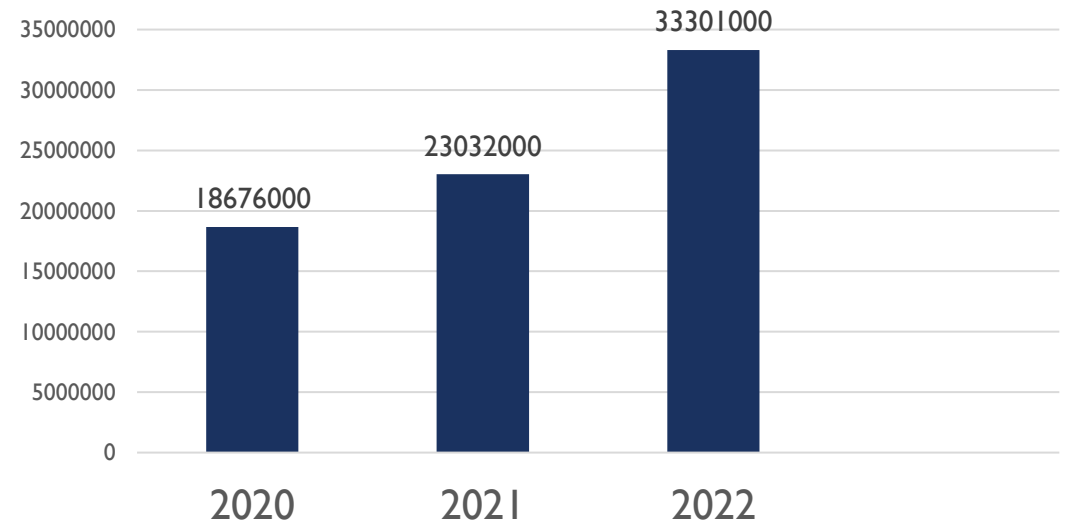
Nykyisten startup-yritysten toteutunut kasvu (2020-2022)



Toteutunut liikevaihdon kasvu: +129% (~1,3X) vuodesta 2020 lähtien

Esimerkki ohjelmistotoimialasta

Startup-yritykset / Ohjelmisto- ja yrityspalvelut 2020-2022



Toteutunut liikevaihdon kasvu: +97% (~1X) vuodesta 2020 lähtien

STARTUP-YRITYSTEN KASVUNÄKYMÄT **POSITIIVISET** (Q9-Q11)



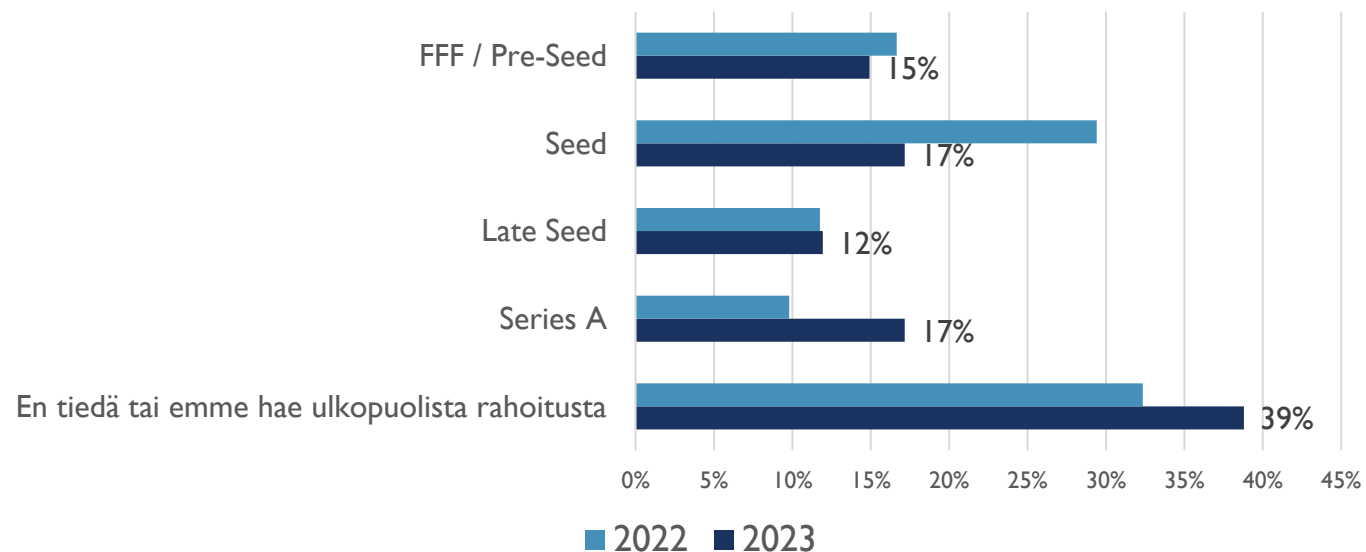
- Kasvuennuste, kaikki alat (2022 -> 2023):
 - **Liikevaihdon ennuste: +38,9%**
 - *yht. noin 21 340 000€ lisää liikevaihtoa*
 - **Työllisyyden ennuste: +56%**
 - *yht. noin 300 uutta työntekijää*
- Esimerkki nopeasti skaalaavasta toimialasta: Ohjelmisto- ja yrityspalvelut –yritykset
 - Kasvuennuste:
+53,8% liikevaihdon kasvu vuoden 2023 aikana

STARTUP-YRITYSTEN RAHOITUSVAIHE (Q20) (*)

YRITYSTEN OMAN ILMOITUKSEN MUKAAN:

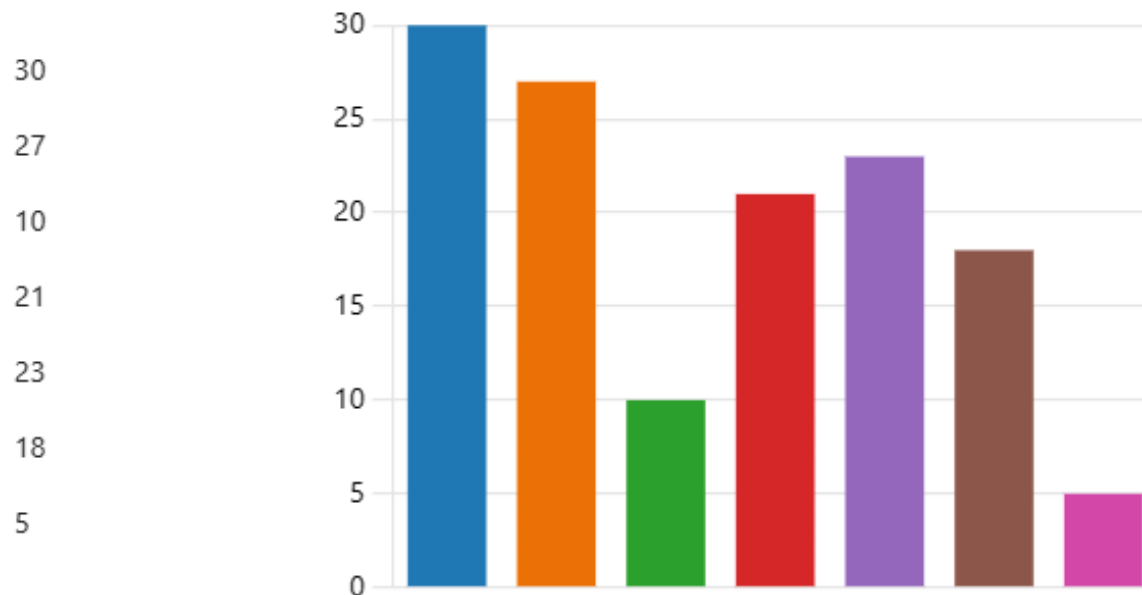
- RAHOITUSKIERROSTEN JAKAUMA: 15% PRE-SEED-, 17% SEED-, 12% LATE SEED- JA 17% SERIES A –VAIHEESSA
- 39% YRITYKSISTÄ EITÄLLÄ HETKELLÄ HAE ULKOPUOLISTA RAHOITUSTA
- **SERIES A –KOROSTUNUT RAHOITUSTARVE => MAHDOLLINEN PULLONKAULA KASVUUN**

Rahoituskierroksen vaihe, jonka aloittamassa seuraavaksi



(*) Lisätiedot rahoitusvaiheiden määrittelystä, erityisesti Pre-Seed ja Seed -ero:
<https://www.brex.com/blog/p-re-seed-vs-seed-funding-round-what-is-the-difference/>

LISÄTIETO: STARTUP-YRITYSTEN KUMULOITUNUT PÄÄOMARAHOITUS (Q2I)



Startupien vuosien varrella keräämä rahoitus arviolta yli 50 000 000 M€+

Tämä saattaa sisältää pääomasijoitusten lisäksi täydentävästi oman pääoman ehtoista rahoitusta.

35 kpl startupeista oli rahoituskierros auki vuonna 2023.

- 22% yrityksistä ei ole vielä kerännyt pääomarahoitusta ja 20% on aloittanut osuudella 0-50 000€, yht. 42 % on kerännyt alle 50 000€ rahoitusta.
- Rahoitusta enemmän hankkineiden osuudet jakautuvat seuraavasti koko startup-populaation osalta: 7% 50 000-100 000€, 16% 100 000-250 000€, 17% 250 000-1 000 000€ ja 17% 1 000 000€+.
- 5 kpl yritystä on sopinut vuosien varrella yli 5 000 000M€ pääomarahoituksesta.

LISÄTIETO: PÄÄOMASIOITUKSET (2023)

	Yritys	Yritystyyppi	Kierroksen vaihe	Pääomasijoitus
	1	Startup	Seed	500 000€
	2	Startup	Seed	1 500 000€
	3	Startup	Late Seed	4 300 000€
	4	Startup	Pre-Seed	130 000€
	5	Startup	Late Seed	3 900 000€
	6	Startup	Pre-Seed	200 000€
	7	Startup	Late Seed	1 000 000€
	8	Startup	Pre-Seed	50 000€
	9	Startup	Seed	880 000€
	10	Startup	Pre-Seed	300 000€
	11	Startup	Pre-Seed	240 000€
	12	Startup	Pre-Seed	700 000€
	13	Startup	Seed	600 000€
	14	Startup	Seed	500 000€
	15	Startup	Pre-Seed	280 000€
	16	Scaleup	Late Seed	3 500 000€

- Rahoitusta saaneiden yritysten määrä ja rahoituskierrosten taso suurempia kuin vuonna 2022, yht. min 18 500 000€
Huom! Julkistetut pääomasijoitukset ovat vain osa yritysten saamasta rahoituksesta, esim. julkiset rahoitusinstrumentit.

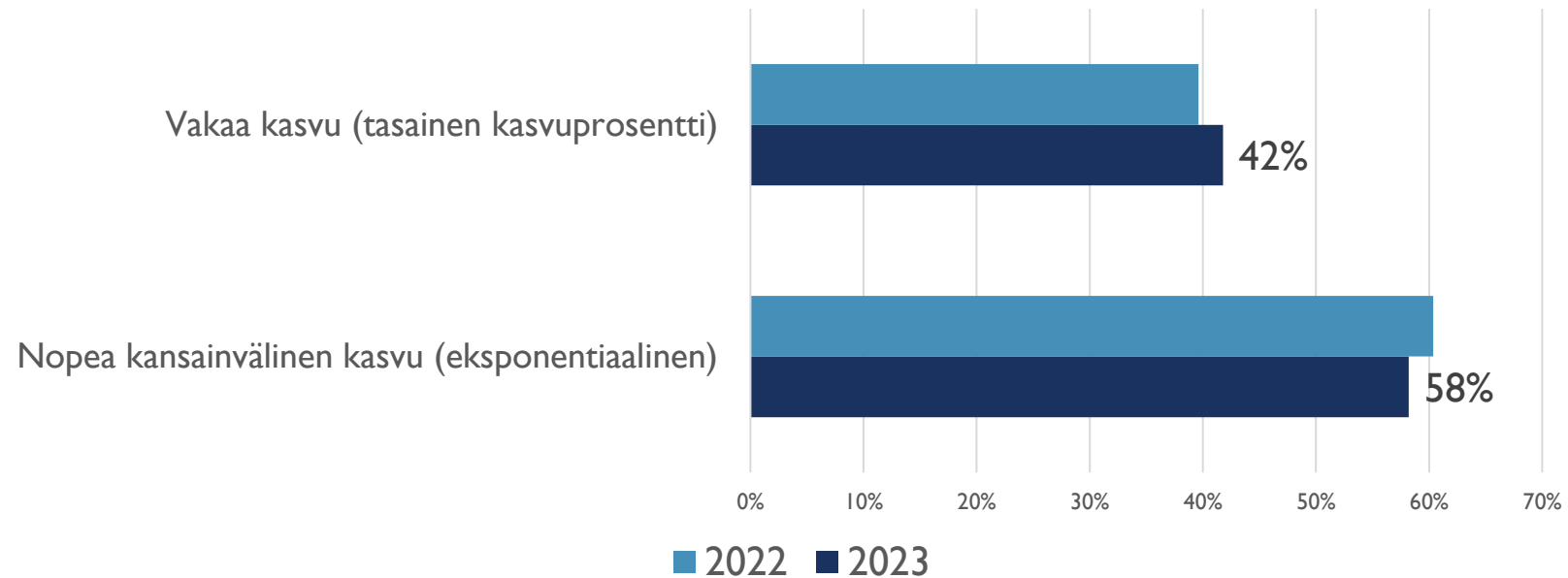


SELVITYKSEN TULOKSET

KASVU- JA
KEHITYSPOTENTIALI

KASVUHAKUINEN VAI EI? (Q8)

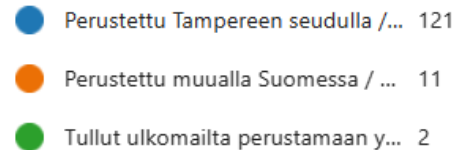
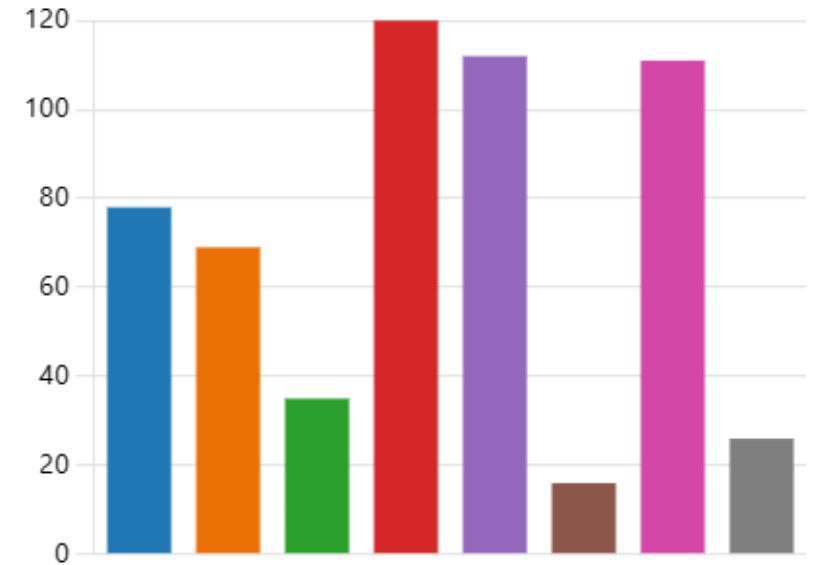
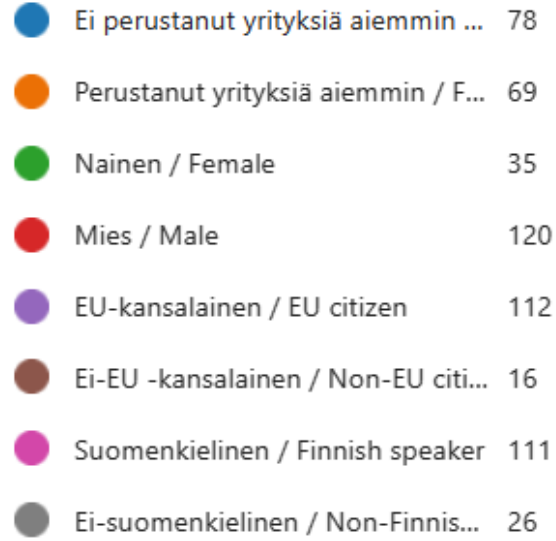
Kasvuhakuisuus



- Noin 58% hakee nopeaa kansainvälistä kasvua, noin 42% hakee vakaata kasvua (tai on muodostamassa uusia kasvutavoitteita).

YRITTÄJIEN/YRITYSTEN TAUSTAMUUTTAJIA (Q6, Q12, Q13)

- Noin 47% on toiminut yrittäjänä jo aiemmin (sarjayrittäjä), noin 53% on uusyrittäjä. Uusyrittäjien määrä on suhteessa kasvanut mikä on positiivisen kasvun merkki.
- Naispuolisten yrittäjien määrä on suhteessa n. 23%.
- Ei-suomenkielisten yrittäjien määrä on n. 19%.
- Ei-EU –kansalaisten yrittäjien määrä on n. 12%.
- Yrityksistä n. 8% on perustettu muualla Suomessa, n. 2% tullut ulkomailta.
- Yrityksistä 51% työkielenä suomi, 49% työkielenä englanti (English).



STARTUP-YRITYSTEN YLIOPISTOSUHDE (Q26)

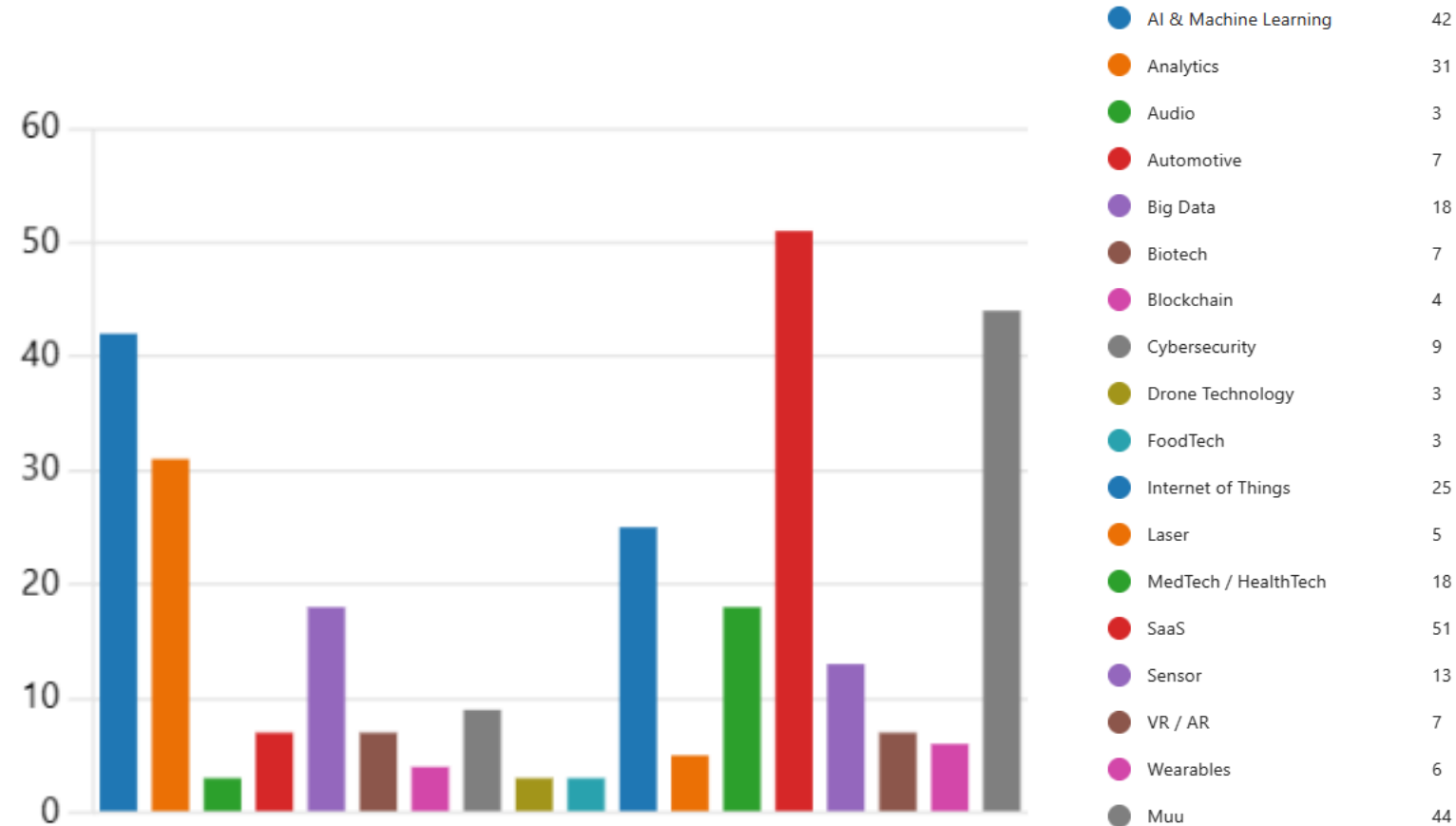
- Yliopistotaustaisella startup-yrityksellä on korkeampi potentiaali kasvaa kuin ilman tätä suhdetta.
- *Selvityksen mukaan on tunnistettu 21 kpl startup- tai spinoff-yritystä, joilla on syntymä- tai tukisuhde yliopistolta*
 - Spinoff
 - Teknologian siirto
 - tai korkeakouluyhteisön innovaatioyhteistyöstä syntynyt, eikä välttämättä teknologiasiirtoa – Tamlink, SPARK Finland, jne.
- Aeroff Oy, Ampliconyx Oy, Battery Intelligence Oy/Bamomas, Braincare Oy/Soenia, CeLLife Technologies Oy, ColloidTek Oy, Fibrotics Oy, Fluivia Oy, Forciot Oy, Greenseq Oy, MoistMaster Oy, NeuroEventLabs Oy, Olfactomics Oy, Picophotonics Oy, Plasmomics Oy, RobustCo Oy, Sensotrend Oy, StemSight Oy, Vexlum Oy, Visumo Oy/Visuon, Wellness Warehouse Engine Oy/W2E



TEKNOLOGIAT JA HILJAISET SIGNAALIT (Q3)

Teknologiat ja hiljaiset signaalit kuvaavat startup-yritysten teknologiakehitystä ja mahdollisia trendejä.

AI & Machine Learning on ollut selkeästi temaattisesti nousussa vuonna 2023 suhteessa aiempiin vuosiin.



TOP 3-teknologiat: (2023)

- 1) SaaS
- 2) AI & Machine Learning
- 3) Analytiikka

Muita merkittäviä

- IoT, Big Data, MedTech/HealthTech, Sensor, Cybersecurity
- Muut sisältävät pelialan teknologioita ja tasaista jakaumaa eri osa-alueisiin

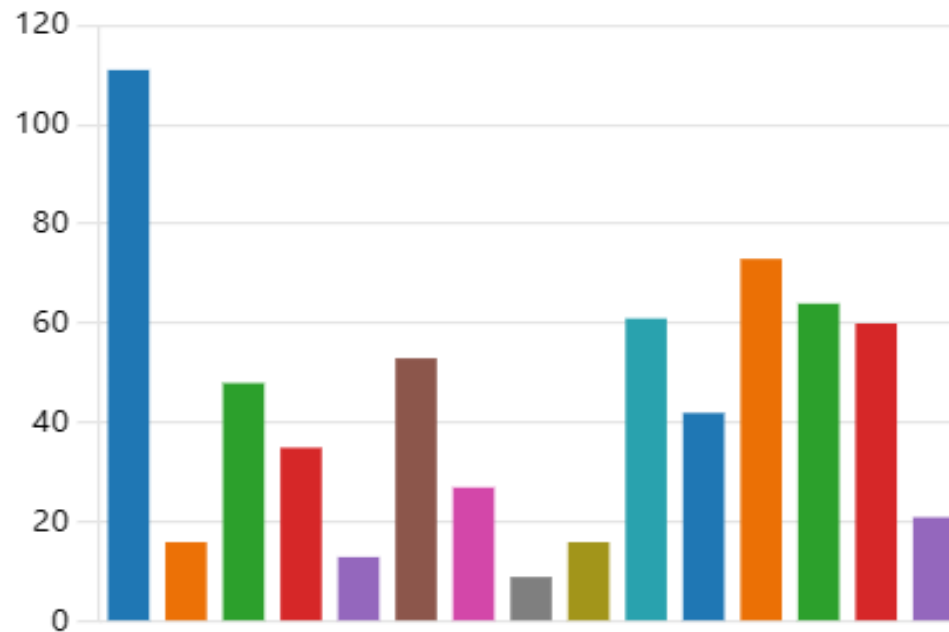


SELVITYKSEN TULOKSET

KANSAINVÄLISTYMISEN
KOHDEMAAT

STARTUP-YRITYSTEN KANSAINVÄLISTYMISEN KOHDEMAAT (Q16)

Startup-yrityksistä valtaosa eli yli 80% aloittaa kotimarkkinoilta. Osa yrityksistä kertoo jo heti alusta asti liiketoiminnan kohdistuvan vain ulkomaille.



● Suomi	111
● Afrikka // Africa	16
● Alankomaat ja/tai Belgia // Neth...	48
● Espanja ja/tai Etelä-Amerikka // ...	35
● Intia // India	13
● Iso-Britannia ja/tai Irlanti // Grea...	53
● Japani ja/tai Etelä-Korea // Japa...	27
● Kiina // China	9
● Lähi-itä // Near East	16
● Norja ja/tai Tanska // Norway an...	61
● Ranska // France	42
● Ruotsi // Sweden	73
● Saksa // Germany	64
● Yhdysvallat // United States	60
● Muu	21

TOP 5: Kansainvälistymisen kohdemaat (2023)

1) Ruotsi 54% (Ruotsi on ohittanut Saksan suosituimpana kohdemaana)

2) Saksa 47%

3) Norja ja/tai Tanska 45%

4) USA 45%

5) UK 40%



SELVITYKSEN TULOKSET

POIKKEUSTILANNE –
SODAN VAIKUTUKSET

SODAN VAIKUTUKSIA (Q14)

Sodan vaikutukset ovat olleet melko negatiiviset – esiinnousseita vaikutuksia:

- Välilliset vaikutukset maailmantalouden, rahoitusmarkkinoiden ja asiakkaiden kautta. Lainojen korot vaikuttaneet myös.
- Yleinen epävarmuus on vaikuttanut asiakkaiden ostokäyttäytymiseen - teollisten investointien lykkääntyessä ja kustannusten noustessa. Yleinen epävarmuus vähentänyt asiakkaiden investointeja ja kehityshankkeita.
- Asiakkailta on tiukat taloudelliset ajat. Tarjousten hylkääksiä tulee talouteen vedoten.
- Materiaalien hinnat nousivat ja pidemmät toimitusajat.

Kommentteja yrittäjiltä:

- ”Vaikeuttanut todella paljon. Asiakkaiden investointihalukkuus huonontunut.”
- ”Asiakasyrityksissä päätöksen teko hitaampaa, erityisesti Retail toimialana kärsinyt inflaatiosta”
- ”Teollisuuden kysyntä palveluillemme on romahtanut.”
- ”Uusien teknologioiden hankinta pysähtyi kuin seinään”
- ”Inflaatio asettaa korkeamman kynnyksen kriittisille laitehankinnoille, erityisesti lainoittaminen korkojen nousun myötä on isompi kynnys.”
- ”Kulutustottumukset muuttuneet. Rahoitusta vaikeampi saada.”
- ”Investoinnin saatavuus haasteena. Asiakasyritysten varovaisuus liittyen tilaamisiin.”
- ”Vaikuttanut muun muassa rahoituksen saamiseen negatiivisesti”
- ”Kyllä. Viimeisin rahoituskierros epäonnistui.”
- ”Ei ole vaikuttanut muuta kuin rahoituskierrosten ajoitukseen”
- ”On vaikeuttanut todella paljon julkaisijoiden ja rahoituksen saamista peleille. Meilläkin on tilanne, jossa olisimme jo (rahoittajien itsensä mukaan) solmineet seuraavaksi kahdeksi vuodeksi rahoitussopimuksen ilman näitä tapahtumia.”

SODAN VAIKUTUKSIA (Q14)

Kommentteja yrittäjiltä:

- "We have one Ukrainian team member, and it took time and also an emotional toll although he is doing well. We are in the healthcare business so the main problems come from the COVID pandemic. One very large hospital is unable to purchase medical SaaS from us due to financial reasons."
- "Hyökkäys säikäytti työntekijöitämme ja yksi päätti palata kotimaahansa (irtisanoutui). Muut vaikutukset vähäisiä."
- "Epävarmuutta hyväksytäänkö venäläiset työntekijät osana yritystä"
- "Ei mitenkään, mutta ennen sotaa oli vaihtoehtona tehdä yhteistyötä venäläisten toimijoiden kanssa."
- "No influence on revenue, only Russian registration activities has been put on hold."
- "Collaboration with one Russian owned factory was terminated."
- "Massive hit, we were working on a big project in Russia, all stopped"
- "Myyntimahdollisuuksia Venäjän markkinoille ei ole lainkaan. Inflaatio ja korkeat korot ovat vaikeuttaneet rahoituksen saamista."
- "Kahtiajakoisesti: BRICS-maat on ilmeisesti suljettu geopoliittisista syistä asiakkuuden ulkopuolelle, mikä on harmi koska sekä S ja B että erityisesti I olisivat potentiaalisia asiakkaita siinä missä C ja R ovat selkeästi ulkona pelistä. Toisaalta tietyt muut kehityskulut ml Nato-jäsenyys ovat tuoneet epävarmuutta vanhoihin toimittajiin ja luoneet mahdollisuuden Suomen nousulle tällä toimialalla merkittäväänkin asemaan keskipitkällä aikavälillä."
- "Komponenttien riittävä saatavuuteen on jouduttu kiinnittämään enemmän huomiota toimitusketjuhallinnassa. Lainakorot ovat nousseet."
- "Kuljetushintojen nousu lisäsi kiinnostusta palveluitamme kohtaan."
- "Avannut ihmisten silmät energiahinnoille ja niiden epävarmuudelle -> meidän liiketoiminnalle positiivinen vaikutus"
- "Uusia tuotteita ja ajatuksia cyberin kuin myös erilaisten järjestelmien osalta on syntynyt"
- "Puolustusteknologian kasvanut kysyntä."
- "Rakennusalan yleisesti heikentynyt tilanne"



SELVITYKSEN TULOKSET

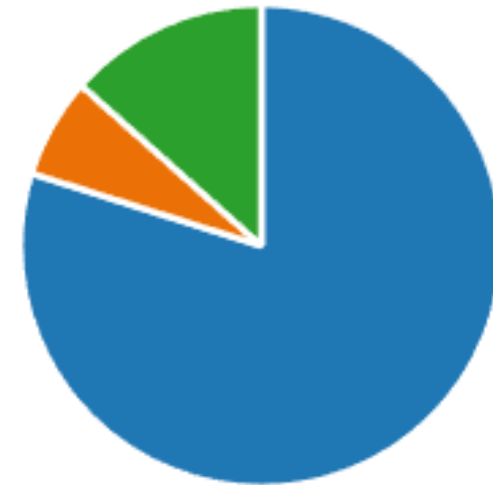
TOIMINTAYMPÄRISTÖ

TAMPERE

– SEUDUN PITOVOIMA STARTUPIEN NÄKÖKULMASTA (Q27)

- Tampereen seudun pitovoima auttaa pitämään startup-yritykset Tampereen seudulla.
- **Noin 80% kertoo, että ei suunnittele poismuuttoa. 9 kpl kertoo suunnittelevansa poismuuttoa. Noin 13% ei osaa sanoa.**
 - **Vertailu (2022):** 3 kpl kertoi suunnittelevansa poismuuttoa. Kun vuotta 2023 tarkastellaan jälkikäteen poismuuttoa tapahtui 1 kpl.

● Ei / No	107
● Yes / Kyllä	9
● En osaa sanoa / I cannot say	18

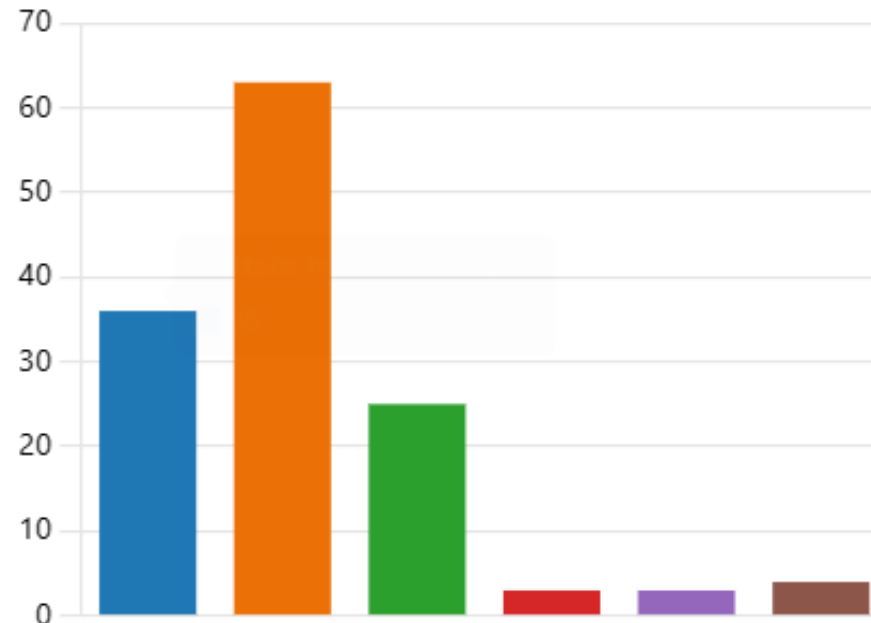


TAMPERE

– ERINOMAINEN TOIMINTAYMPÄRISTÖ STARTUPEILLE (Q29)

- Kysymys: ”Miten arvioitte Tampereen kaupunkia startup-yrityksenne toimintaympäristönä? / How do you evaluate the city of Tampere as an operating environment for your startup?” Vastaukset annettiin jaottelulla: Erittäin hyvä, hyvä, neutraali, huono, erittäin huono, ei osaa sanoa.
- **Startupien Tampereen toimintaympäristö sai hyvät palautteet: 27% antoi erittäin hyvän ja 47% hyvän arvion.** Huonon ja erittäin huonon arvosanan antoi kummankin 3 kpl startupeista.
 - **NPS-indeksiksi voidaan muodostaa 71,5.**

● Erittäin hyvä / Very good	36
● Hyvä / Good	63
● Neutraali / Neutral	25
● Huono / Bad	3
● Erittäin huono / Very bad	3
● En osaa sanoa / I cannot say	4

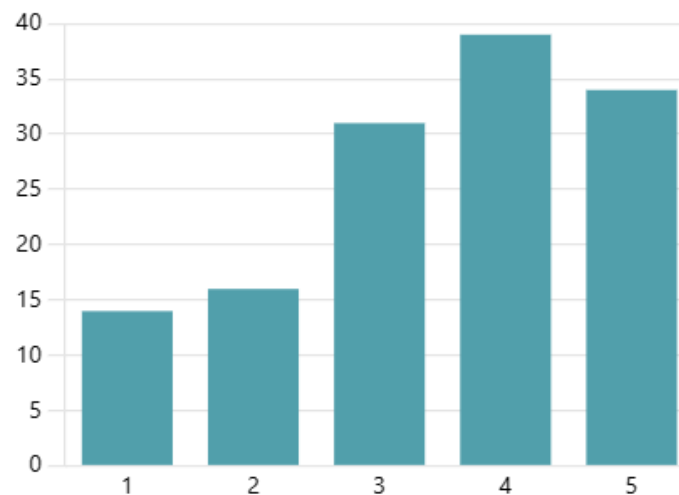


TAMPEREEN SEUTU

– YRITYSTEN YHTEISTYÖN TÄRKEYS SEUDUN SISÄLLÄ (Q30)

- Yritysten yhteistyön tärkeys seudun sisällä painottuu tärkeäksi. Vastaukset eivät ole vertailukelpoisia vuoteen 2022, koska asteikkoa on muutettu.
 - Osa yritysten välisen yhteistyön odotuksista on saatu laadullisena palautteena avoimissa vastauksissa.
- Jatkotutkimusaiheena aineisto mahdollistaa painotuserojen etsimisen muuttajien avulla: sarjayrittäjät, toimialat, yrityksen kokoluokka, yrityksen ikä.

3.47
Keskimääräinen arvio





SELVITYKSEN TULOKSET

TILANNEKUVA

TILANNEKUVA:

GLOBALIT JA KANSALLISET MUUTOKSET

Investment in Israeli tech firms slumps 56%, hit by political upheaval and Hamas war

2023 saw the number of deals plunge 44% year-on-year, while foreign investors' share in funding Israeli startups increased in wartime, IVC-Leumitech data shows

(Times of Israel, 2023, <https://www.timesofisrael.com/investment-in-israel-tech-firms-slumps-56-hit-by-political-upheaval-and-hamas-war/>)

- Globaalisti startupien syntyminen on laskenut esim. Israelissa (Times of Israel, 2023) ja USA:ssa: "2023 was an 'extinction' level year for tech startups" (CNN, 2023).
- Startup-yritysten määrään ja menestykseen vaikuttavat selvityksen mukaan seuraavat globaalit ja makrotalouden tekijät:
 - Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan ja sen aiheuttamat häiriöt ja sen aiheuttamat häiriöt toimitusketjuihin ja talousjärjestelmään (Venäjä-yhteydet, inflaatio)
- Tampereen seudun vuoden 2023 vertailukelpoinen luku verrattuna vuoden 2022 startup-populaatioon on +3,2% korkeampi (vuonna 2022: 190 kpl, vuonna 2023: 196 kpl)
 - **Tampere on onnistunut globaalisti vaikeassa startup-suhdanteessa suhteellisen hyvin, koska Tampereella startup-yritysten lukumäärä, niiden liikevaihto ja niiden rahoitus on kasvanut.**

TILANNEKUVA:

TAMPEREEN SEUDUN TOIMINTAYMPÄRISTÖ

- Tampereen kaupunki toimii startup-ekosysteemin keskusorganisaationa. Tampereen kaupungin pormestariohjelma ja kaupunkistrategia tunnistavat startup-yritysten roolin monipuolisessa kaupunkikehityksessä. Platform6:n merkitys startup-yritysten ja –palveluita kokoavana kasvu- ja kehitysalustana on korostunut.
 - Selvityksen mukaisista aktiivisista startup-yrityksistä 27 kpl on postiosoitteensa mukaan sijoittuneena Platform6-keskittymään. Tämän lisäksi monella muulla yrityksellä on toimintaa Platform6:lla. Yhteydenotot sijoittumisesta ja ajantasainen listaus Platform6:n startup-yrityksistä saatavilla osoitteesta: www.platform6.fi.
- Business Tampereella on ollut merkittävä rooli startup-ekosysteemin kehittäjänä vuosina 2018-2021. Vuodesta 2022 alkaen Business Tampereen rooli on painottunut rahoitusneuvontaan ja scaleup-yritysten palvelemiseen.
- Tampereen yliopistolla on laaja-alainen rooli innovaatiotoiminnan kehittäjänä ja uusien spinoff-yritysten kasvualustana. Tampereen uuden yliopiston synty vuonna 2019 on tuonut toimintaan uusia näkökulmia ja kehittämisen mahdollisuuksia.
- Selvityksen myötä startup-yritykset ovat antaneet palautetta Tampereen ekosysteemistä ja Tampereen kaupungille. Niiden perusteella voi pyrkiä tunnistamaan Tampereen startup-kasvuun ja –kehitykseen vaikuttavia tekijöitä, joihin voi vaikuttaa.
- Selvitys on tunnistanut jatkokehitys- ja tutkimusaiheita esimerkiksi kasvupalveluista ja yritysverkostojen rakentamisesta suurten yritysten ja kaupungin kanssa. Aihepiiri voisi hyötyä myös akateemisesta jatkotutkimuksesta tiedolla johtamisen tueksi ja yritysveroisten periaatteiden mukaisten ekosysteemien ja yritysverkostojen hyvien käytäntöjen tunnistamiseksi.



KIITOS!

LISÄTIEDOT:

TOMMI UITTI

TOMMI.UITTI@TUNI.FI

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

Adjective Animal Oy
Adventure Toe Studios Oy
Aeroff Oy
Agendum Oy/Cyberday
AI IO Oy
AI Marketing Oy/Dashboa
Ampliconyx Oy
Arctic Biomaterials Oy
Arctic Studios Oy/CloudBounce
AssetInsights Oy/AssetCanyon
Authbound Oy
Avalosys Oy
Aveksana Oy
Battery Intelligence Oy/Bamomas
Big Game Company Oy
BioGenium Microsystems Oy
Biomark Health Oy
Biomendex Oy
BioMensio Oy
BioNavis Oy
Bioretec Oy
Block Solutions Oy
Blok garden Oy
Boom Corp Oy
Braincare Oy/Soenia
Brighterwave Oy
Brightlife Oy
Buffer Solutions Oy/The Storage

Buildie Oy
Buildlink Oy
Carbofex Oy
CCE Finland Oy/eSisu Schools
CeLLife Technologies Oy
Cirous Oy/Porkkanapankki
Citynomadi Oy
Codease Oy
ColloidTek Oy
Colossal Order Oy
Combinostics Oy
CoreHW Oy
CoreSeer Company Oy
Crosshill Oy
CySec Ice Wall Oy
Deep Space Studios Oy
Delta Cygni Labs Oy
Dextrous Games Oy
Dooap Oy
Dreamloop Games Oy
DTS Finland Oy
eedo Oy
eGate Smart Building Innovation Oy
Entail Oy
Epse Oy
eSend Finland Oy
EVA Solutions Group Oy/EVA Global
Evergreen Farm Oy

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

Exafore Oy
Exercio Oy
FabricAI Oy/Visma Solutions
Fentec Oy
Fibrobotics Oy
Fifth Innovation Oy/IKI Carbon
Finnora Oy/Crowdsorsa
Finrenes Oy
Fitty Murrel Oy
Fitwood Oy
Fluvia Oy
Forciot Oy
GameProofer Oy
Genevia Technologies Oy
Gnomecraft Oy
Go SportY Oy
Greenseq Oy
Grundium Oy
Helmee Imaging Oy
Hologram Monster Oy
Hyperkani Oy
Höpöhöpö Oy
Iceflake Studios Oy
IGL-Technologies Oy
Injeq Oy
IQoL Oy
iTechRe Oy
ITFox Oy/Tassuapu

Joinplay Games Studios Oy
KeloTwin Oy
Kemion Oy
Kiki's Home Box Oy
KiwiMedi Oy
Koodikaverit Oy/Kodarit
Kuulea Energia Oy
Lainappi Oy
LAKKA Health Oy
Leadership as a Service Company Oy
Lenio Oy
LessonApp Oy
Lingoes Technologies Oy
Linio Biotech Oy
Liquid Sun Oy
Loikka Design Oy/NurseBuddy
Loopshore Oy
Lumo Health Oy
Lumoin Oy
Makea Games Oy
MAQALID Markets Oy
Marginum Oy
Material Maintenance MaMa Oy
Meluta Oy
Midnight Forge Oy/Virtual Dawn
Minilabz Oy
Missing-Link Oy
MoistMaster Oy

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

MorrowX Oy
Movendos Oy/Oiva Health Oy
NayaDaya Analytics Oy
Neatly Production Oy
Neuro Event Labs Oy
Nighthouse Games Oy
No Roof Games Oy
NoNoNo.io Oy
Nordic Market Research Oy/Buenno Research
NorthBase Oy
Nsion Technologies/Modirum Security Technologies Oy
Ocricom Oy
Oinride Oy
Olfactomics Oy
Oncarbon Oy
One Trick Entertainment Oy
Optimo Systems Oy
Orbican Oy
Osumia Games Oy
Ozonium Oy
Picophotonics Oy
Pixelflake Oy/Webber
Plasmonics Oy/Nanoksi Group
Playliner Oy
Please Be Patient Oy
Polar Night Energy Oy
Polar Partners Oy
ProChoice Oy/Vaihtopenkki

Productive Software Solutions Oy/Luuri.ai
ProTieto FI Oy
Prönö Enterprises Oy
Pure Recycle Oy
QualityDesk Oy
Quanscient Oy
Quotalogic Oy
Quva Oy
Radientum Oy
Random Potion Oy
Ravine Interactive Oy
ReccelD Oy/Wellness Warehouse Engine/W2E
ReceiptHero Oy
Red Stage Entertainment Oy
RefleKron Oy
Reforest Finland Oy
Remion Oy
Repo Work Oy/Foxie AI
Robosharing Oy
RobustCo Oy/Enion
Ronsam Digital Oy/Commu
Royal Fork Oy
Rxions Oy
Saunatemppele Oy
Seafarix Oy
Sensotrend Oy
Skydome Entertainment Oy
SmoothTeam Oy

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

Solar Fire Concentration Oy
Songpool Oy/SonicLake
Soseilu Games Oy
StemSight Oy
StepOne Tech Oy
Studio Laaya Oy
SupplyZ Oy/Resoniks
Tabnomous (Turkissa rekisteröinti, siirtymässä Treelle)
Think Tone Oy/Digital Dogsitter
Trackinno Oy
Treon Oy
UDT Technologies Oy
Vaisto Solutions Oy
Valaa Technologies Oy/Nobody Engineering
Vektorio Oy
Vexlum Oy
Vihreä Älyenergia Oy
Visage Games
Visumo Oy/Visuon
Voconaut Oy
WatchMyDC Analytics Oy
WellO2 Oy/Hapella
Wield VR Oy
Winse Power Oy
Wisehockey Oy
Wølmark Finland Oy
XChi Oy/SoundxVision
XMLdation Oy

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **1) Mikä on startup-yrityksenne nimi? / What is the name of your startup company?**
- **2) Mikä on startup-yrityksenne tärkein toimiala? (Valitse paras vaihtoehto) / What is your most important industry for your startup? (Choose the best option)**
 - Cleantech, biotalous ja energia / Cleantech, bio-economy and energy
 - Elämystalous, ml. media ja viihde / Experience economy, including media and entertainment
 - IT-liiketoiminta, ml. hardware / Information Technology Business, including hardware
 - IT-ohjelmisto- ja yrityspalvelut / Software and Business services
 - Koulutus ja koulutusteknologia / Education and Education technology
 - Kuluttajatuotteet ja vähittäiskauppa / Consumer Goods and Retail
 - Logistiikka ja kuljetus / Logistics and Transport
 - Peliala / Gaming
 - Terveystieteet ja terveysteknologia / Healthcare and MedTech
 - Tieteelliset ja tekniset innovaatiot / Science & Engineering
 - Valmistus ja teolliset teknologiat / Manufacturing and Industrial Technology
 - Muu, mikä? / Something else, what?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **3) Mitkä avainsanat kuvastavat parhaiten teknologiaa tai palvelua johon startup-yrityksenne on erikoistunut? (Voit valita useita) / Which keywords best reflect the technology or service your startup specializes in? (You could choose multiple choices)**
 - AI & Machine Learning
 - Analytics
 - Audio
 - Automotive
 - Big Data
 - Biotech
 - Blockchain
 - Cybersecurity
 - Drone Technology
 - FoodTech
 - Internet of Things
 - Laser
 - MedTech / HealthTech
 - SaaS
 - Sensor
 - VR / AR
 - Wearables
 - Muu, mikä? / Something else, what?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **4) Minkä pääongelman startup-yrityksenne pyrkii ratkaisemaan? / What is the main problem your startup is trying to solve?**
- **5) Kuinka monta päätoimista perustajaosakasta startup-yrityksessänne on mukana? / How many full-time founder shareholders your startup has?**
 - 1
 - 2
 - 3
 - 4 tai enemmän / or more
- **6) Tarkastelemme joitakin yrityksen perustajien historiaan ja demografiaan liittyviä taustamuuttujia. Mitkä seuraavista muuttujista olivat voimassa yrityksen perustamishetkellä? (Voit valita useita jos on useita perustajia) / We look at some background variables related to the history and demographics of the founders of the company. Which of the following variables were in effect at the time the company was founded? (You could choose several if there are several founders)**
 - Ei perustanut yrityksiä aiemmin / Not founded companies before
 - Perustanut yrityksiä aiemmin / Founded companies before
 - Nainen / Female
 - Mies / Male
 - EU-kansalainen / EU citizen
 - Ei-EU -kansalainen / Non-EU citizen
 - Suomenkielinen / Finnish speaker
 - Ei-suomenkielinen / Non-Finnish speaker

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **7) Mitkä ovat startup-yrityksenne pääasialliset asiakkaat? (Voit valita useita) / What are the main customers of your startup company? (You could choose multiple choices)**
 - B2B (Business to Business)
 - B2C (Business to Consumer)
 - B2G (Business to Government)
 - C2C (Consumer to Consumer)
 - B2B2C (Business to Business to Consumer)
- **8) Onko startup-yrityksenne kasvuhakuinen? / Is your startup company growth-oriented?**
 - Nopea kansainvälinen kasvu (eksponentiaalinen) / Fast, international growth (exponential)
 - Vakaa kasvu (tasainen kasvuprosentti) / Stable growth (steady growth percentage)
 - Ei kasvutavoitetta / Not aiming for growth

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **9) Mikä on startup-yrityksenne arvio liikevaihdosta vuoden 2023 loppuun mennessä (tilikausi)? / What is the estimated revenue of your startup company by the end of 2022 (financial period)?**
- **10) Mikä oli startup-yrityksenne työntekijöiden määrä 1.1.2023? (Kokopäiväinen vastaavuus: kaksi 50 % osa-aikaista työntekijää vastaa yhtä kokoaikaista työntekijää, ml. kokopäiväiset perustajaosakkaat) / What was the number of employees of your startup company 1st of January 2023? (Full-Time Equivalents: two 50% part-time employees together equal one full-time employee equivalent, including full-time founder shareholders)**
- **11) Mikä on arvio startup-yrityksenne työntekijöiden määrästä vuoden 2023 loppuun mennessä? (ml. päätoimiset perustajaosakkaat) / What is your startup company's estimated number of employees by the end of 2022? (including full-time founder shareholders)**
- **12) Missä yritys on perustettu? (Valitse paras vaihtoehto) / Where has the company been established? (Choose the best option)**
 - Perustettu Tampereen seudulla / Founded in Tampere Region
 - Perustettu muualla Suomessa / Founded elsewhere in Finland
 - Tullut ulkomailta perustamaan yrityksen Suomeen / Came from abroad to set up a company in Finland

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **13) Mikä on yrityksen pääasiallinen työkieli? (Valitse paras vaihtoehto) / What is the primary working language of your company? (Choose the best option)**
 - Suomi
 - English
 - Muu / other
- **14) Miten Venäjän hyökkäys Ukrainaan on vaikuttanut liiketoimintaanne vuonna 2022? / How has the Russian attack in Ukraine affected your business in 2022?**
- **15) Mikä on startup-yrityksenne liiketoimintavaihe? (Business Finlandin mukaan) / What is the business maturity stage of your startup? (according to Business Finland)**
 - Research (tutkimus- tai käynnistysvaihe)
 - Pre-revenue (liiketoimintamallin validointi, ml. maksuttomia pilottiasiakkaita)
 - Revenue (liikevaihdon kasvu maksavien asiakkaiden avulla)
 - Expansion (skaalautuva ja kansainvälinen kasvu)
 - Pre-IPO (viimeinen kasvuvaihe ennen listautumista)
 - Buyout (yrityskauppa)

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **16) Millä markkina-alueilla startup-yrityksellänne on tavoite saada lisää asiakkaita? / In which market areas does your startup aim to gain more customers?**
 - Suomi
 - Afrikka // Africa
 - Alankomaat ja/tai Belgia // Netherlands and/or Belgium
 - Espanja ja/tai Etelä-Amerikka // Spain and/or South America
 - Intia // India
 - Iso-Britannia ja/tai Irlanti // Great Britain and/or Ireland
 - Japani ja/tai Etelä-Korea // Japan and/or South Korea
 - Kiina // China
 - Lähi-itä // Near East
 - Norja ja/tai Tanska // Norway and/or Denmark
 - Ranska // France
 - Ruotsi // Sweden
 - Saksa // Germany
 - Yhdysvallat // United States
 - Joku muu, mikä? // Other, which one?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **17) Mitä apua tarvitsette startup-yrityksenne liiketoiminnan kehittämiseen? (Valitse enintään kolme tärkeintä) / What help do you need to develop your startups' business? (Choose max. three most important options)**
 - Juridiikka, patentit (startup) / Legal issues, patents (startup)
 - Kansainvälisen markkinoillemenon rahoitus / Funding for entry to international markets
 - Kansainvälinen myyntiosaaminen / Sales expertise at international markets
 - Kumppaniverkostojen rakentaminen / Building partnership networks
 - Liiketoimintaosaaminen / Business expertise
 - Markkinointiosaaminen / Marketing expertise
 - Osaavan työvoiman löytäminen / Finding talented workforce
 - Rahoittajien ja sijoittajien kontaktointi / Funding and investor contacts
 - Rahoitussuunnitelmien tekeminen / Creating funding plans
 - Tuotekehitys korkeakoulujen tai tutkimuslaitosten kanssa / R&D with universities and research institutions
 - Emme tarvitse apua liiketoiminnan kehittämiseen / We don't need any help on business development

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **18) Onko startup-yrityksellänne ollut avoin rahoituskierros käynnissä tänä vuonna? / Has your startup had an open funding round this year?**
 - **19) Jos rahoituskierros on päättynyt, mikä oli rahoituskierroksen koko? / If the funding round has closed, how much was the funding round?**
- **20) Mihin rahoituskierroksen vaiheeseen startup-yrityksenne on aloittamassa seuraavaksi vuonna 2024-2025? / Which funding round stage is your startup starting next in 2024-2025? (Tarkista Pre-Seed ja Seed -ero: <https://www.brex.com/blog/pre-seed-vs-seed-funding-round-what-is-the-difference/>)**
 - FFF / Pre-Seed
 - Seed
 - Late Seed
 - Series A
 - Emme hae ulkopuolista rahoitusta / We do not apply for external funding
 - En tiedä / I cannot say

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **21) Paljonko startup-yrityksenne on saanut pääomarahoitusta tähän mennessä koko elinkaaren aikana? / How much capital funding has your startup received so far during its life cycle?**
 - 0 €
 - 0–50 000 €
 - 50 000–100 000 €
 - 100 000–250 000 €
 - 250 000–1 000 000 €
 - 1 000 000 €+
 - 5 000 000 €+

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **22) Mistä julkisesta palvelusta sinulle on ollut eniten apua startup-yrityksenne kehittämisessä? (Mainitse enintään kolme.) / Which public service has helped you the most in developing your startup? (Choose max. three most important options.)**
- **23) Mikä julkinen palvelu on vastannut vähiten odotuksia, ja miksi? / Which public service has met your expectations the least, and why?**
- **24) Mihin Tampereen kärkiekosysteemien toimintaympäristöjen toimintaan olette osallistunut viimeisen kahden vuoden aikana? (Voit valita useita) / Which operating environments of Tampere's key ecosystems have you participated in during the last 2 years? (You could choose multiple choices)**
 - Sustainable Industry X
 - Rakennukset, energia ja infra / Buildings, energy and infrastructure
 - Digitaaliset terveystratkaisut / Digital Health
 - Ei ole hyödynnetty / Has not been utilized
- **25) Miten arvioisitte käyttämienne ekosysteemien toimintaympäristöjen toimivuutta? (Avoin vastaus) / How would you evaluate the functionality of the operating environments of the ecosystems you have used? (Open answer)**

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **26) Mistä startup-yrityksen liiketoiminta tai tiimi on lähtöisin tai kehittynyt? / Where did the startup company's business or team originate or develop?**
 - Itsenäinen idean ja tiimin kehitys / Independent idea and team development
 - Kehittänyt korkeakoulussa liikeidean tai saanut sieltä merkittävää tukea tutkimukseen, kaupallistamiseen, rahoitukseen tai aineettoman pääoman hallintaan (tutkija, työntekijä) / Developed a business idea at university or received significant support from it for research, commercialization, financing, or management of intangible capital (researcher, employee)
 - Opiskelijana korkeakoulun tukemana / As a student supported by the university
 - Uusyrityskeskuksen kautta / By Enterprise Agency
 - Innovaatiokilpailun tai -haasteen kautta / By innovation competition or challenge
 - Yrityksen spin-offina / As a spin-off of the company
 - Muu

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **27) Suunnitteleeko startup-yrityksenne muuttoa pois Tampereen seudulta seuraavan 12 kk aikana? / Is your startup planning to move out of the Tampere Region in the next 12 months?**
 - **28) Jos suunnittelette muuttoa pois Tampereelta, miksi? / If you are planning to move out from Tampere, why?**
- **29) Miten arvioitte Tampereen kaupunkia startup-yrityksenne toimintaympäristönä? / How do you evaluate the city of Tampere as an operating environment for your startup?**
 - Erittäin hyvä / Very good
 - Hyvä / Good
 - Neutraali / Neutral
 - Huono / Bad
 - Erittäin huono / Very bad
 - En osaa sanoa / I cannot say
- **30) Kuinka tärkeää yhteistyö Tampereen seudun yritysten kanssa on startup-yrityksellenne? / How important is cooperation with companies in the Tampere region for your startup?**
 - [1-5]
- **31) Jäikö jotain sanomatta tai onko jotain, josta haluaisit vielä kertoa? / Is there anything left unsaid or is there anything else you would like to tell us about?**

Tietosuojailmoitus (terms of privacy protection), Tampereen seudun startup-selvitys,

21.6.2023

Päivitetty viimeksi 13.9.2023

1. Rekisterinpitäjä

Tampereen startuptukiyhdistys ry
Åkerlundinkatu 8, 33100 TAMPERE

2. Yhteysthenkilö henkilörekisteriä ja tietosuojailmoitusta koskevissa asioissa

Tommi Uitti, 040-367 5698, tommi.uitti@tuni.fi
Tampereen startuptukiyhdistys ry

3. Kuvaus startup-selvityksestä ja henkilötietojen käsittelyn tarkoitus

Palveluntuottaja eli Tampereen startuptukiyhdistys toteuttaa:

- Tampereen kaupungin toimeksiannosta luottamuksellisen Tampereen seudun startup-selvityksen.
- Vastaava selvitys on toteutettu vuodesta 2018 lähtien, ja sen arviointiosuutta käytetään startup-ekosysteemin kehittämiseksi.
- Selvitämme yritysten kasvua, kehitystä, kasvutarpeita ja arviota seudun toimintaympäristöstä.
- Selvityksen yhteenvedoista muodostetaan julkinen raportti Tampereen seudun startup-ekosysteemistä.
- Yrityskohtaisia tietoja ja henkilötietoja käsitellään luottamuksellisesti, ja tietojen käsittelystä, säilyttämisestä ja luovuttamisesta on kerrottu tarkemmin tämän tietosuojailmoituksen kuvauksessa. Yrityskohtaisia tietoja käytetään palveluiden kehittämiseen.

Palveluntuottaja ja startup-selvityksen toteuttaja toimii itsenäisenä rekisterinpitäjänä. Palveluntuottaja noudattaa henkilötietojen rekisterinpitäjän velvoitteita henkilötietojen käsittelystä. Palveluntuottaja vastaa tietopyyntöihin itsenäisesti.

Startup-selvityksen yhteydessä muodostuu kaksi rekisteriä: henkilörekisteri, jossa on tiedot yrityksen yhteystiedoista ja näiden yhteystiedoista, ja Tampereen seudun potentiaalisista startup-tyyppisistä yrityksistä yritysrekisteri, jossa on vain kyseistä yritystä koskevia tietoja ja näkemyksiä, eikä lainkaan henkilötietoja.

Startup-selvityksessä kerätään erilaisia tietoaineistoja ainakin kahdessa eri vaiheessa. Tällä tietosuojailmoituksella ilmoitetaan ainoastaan nyt kerättävän aineiston rekisteritiedot. Muut aineiston osat kerätään selvityksen aiemmassa ja myöhemmissä vaiheissa ja niistä ilmoitetaan tarvittaessa erikseen kunkin aineistonhankinnan yhteydessä.

Tässä ilmoituksessa kuvattava aineisto koostuu startup-selvityksessä startup- ja scaleup-yritysten edustajilta yritysten kehitystilanteesta ja näkemyksistä kerättävän kyselyn vastauksista. Vastaukset tuotetaan kyselyalustalla, johon vastaaja etenee hänelle annetun

LIITE 3: TIETOSUOJAILMOITUS

linkin kautta tai antamalla vastauksen puhelimitse tai kasvokkain käydyn keskustelun perusteella.

Vastaaajehdokkaat on vaiheittain poimittu käsin yritysrekisteristä, joka on koostettu tätä startup-selvitystä varten. Startup-selvityksen toteuttaja lähettää vaiheittain näille poimituille henkilöille kullekin vuorollaan vastauspyynnön. Näiden vastausten perusteella muodostuu vastausaineisto, jota käytetään startup-selvityksen analyysivaiheessa startup-ekosysteemin kehityksen tietojen analysointiin.

Henkilötietoja käytetään vain yrityksen edustajan kontaktointiin vastauksen saamiseksi, eikä niistä koosteta varsinaista vastausaineistoa, jota käytetään startup-selvityksen analyysiosuuteen.

4. Yritysrekisterin ja vastausaineiston tietojen käsittely

Yrityksen edustajan antamia vastausaineistoja yhdistetään ja analysoidaan yritysrekisterin muiden yritysten antamien vastaavien vastausaineistojen kanssa siten, että niistä voidaan nähdä erilaisten yritysryhmien (toimiala-, ikä- tai vastaavat tekijät) mukaisia yhteisiä tekijöitä ja kehityskulkuja.

Tampereen seudun potentiaaliset startup- ja scaleup-yritykset on kerätty yritysrekisteriin itsenäisesti ja monipuolisesti eri julkisista lähteistä. Yritysrekisteri ja sen yhteystiedot on koostettu pääasiassa seuraavista tietolähteistä: YTJ-rekisteri, Kaupparekisteri, Dealroom/Business Finland, B2B Profinder, Fonecta, Talousefämä, Crunchbase, Tampereen kaupungin, Business Tampereen ja Platform6:n nettisivut. Yritysrekisterin tietoja voidaan rikastaa käyttämällä tietoaaineistoja näistä eri lähteistä.

Yksittäisen yrityksen vastauksia ei julkaista selvityksessä yhdistettynä yrityksen nimitietoon, eikä yrityksen luottamuksellisten vastausten kautta saatuja tietoja luovuteta eteenpäin ilman erillistä tietojen luovutusta koskevaa nimenomaista lupaa.

Yrityksen osallistuminen selvitykseen ja tunnistaminen startup-yritykseksi voidaan julkistaa. Tämä voidaan tehdä myös julkisista lähteistä tehtävän analyysin perusteella, eli yrityksellä ei ole mahdollisuutta pyytää poistumista kokonaan yritysrekisteristä.

Henkilötietoja käytetään vain yrityksen edustajan kontaktointiin vastauksen saamiseksi, eikä niitä julkaista missään yhteydessä tai välitetä eteenpäin ilman erillistä suostumusta.

Palveluntuottaja noudattaa voimassa olevan tietosuojalainsäädännön edellyttämiä menettelytapoja ja henkilötietojen käsittelyä ja suojaamista koskevia säännöksiä. Palveluntuottaja vastaa siitä, että palvelu on kulloinkin voimassa olevan tietosuojalainsäädännön mukainen ja ottaa huomioon tietosuojaan liittyviä vakiintuneita käytäntöjä ja sen mitä on erikseen kunkin osapuolen kanssa sovittu.

5. Selvityksen nimi, luonne ja kesto- ja säilytysaika

LIITE 3: TIETOSUOJAILMOITUS

Selvitys on Tampereen seudun startup-selvitys 2023, joka sisältää sekä kvantitatiivista ja kvalitatiivista menetelmällistä tutkimusta ja sen perusteella muodostettua analyysää, pohdintaa ja toimenpidesuosituksia.

Startup-selvityksen aineiston keruun arvioitu kestoaika on syyskausi 2023. Startup-selvitys valmistumistavoite on joulukuussa 2023, ja se saatetaan julkisesti saatavaksi Tampereen kaupungin kanssa erikseen sovitulla tavalla.

Tämän aineiston osalta startup-selvitys on kertatutkimus. Aineistot arkistoidaan ja säilytetään tutkimuksellisista syistä 5 vuotta vertailukelpoisuuden saavuttamiseksi mahdollisten tulevien selvitysten ja akateemisten tutkimusten mahdollistamiseksi.

6. Selvityksen osapuolet ja vastuunjako

Tilaaaja:
Tampereen kaupunki, Timo Antikainen, elinkeinojohtaja

Toteuttaja:
Tampereen startuptukiyhdistys, Tommi Uitti, tutkimuspäällikkö

7. Henkilötietojen käsittelyn oikeusperuste

Henkilötietojen käsittelyn oikeusperusteena käytetään EU:n yleistä tietosuoja-asetusta, artikla 6 kohta 1 sekä tietosuojalaki 4 §, joiden mukaan startup-selvityksen oikeusperuste henkilötietojen käsittelyyn on startup-selvitykseen osallistujan oma suostumus.

8. Arkaluonteiset henkilötiedot (erityisiin henkilötietoryhmiin kuuluvat tiedot)

Selvityksessä ei käsitellä arkaluonteisia henkilötietoja.

9. Tietosisältö henkilötietojen osalta

Selvityksessä kuvatun aineiston osalta kerätään ja käsitellään seuraavia henkilötietoja vastausaineiston hankkimiseksi yrityksen tietojen osalta: yrityksen yhteyshenkilön etu- ja sukunimi, puhelinnumero, sähköpostiosoite.

Yritysrekisterin vastausaineisto startup-selvityksen analyysiin toteuttamiseksi ei sisällä henkilötietoja.

10. Tietojen siirto tai luovuttaminen rekisterinpitäjän ulkopuolelle

Työn sisällön immateriaalioikeudet ovat tilaajan ja toteuttajan omaisuutta. Tilaaja saa ilman erillistä korvausta vapaat ja rajoittamattomat käyttö-, muuntelu-, kopiointi-, julkaisu- ja edelleenluovutus oikeudet toimeksiannosta syntyvään aineistoon. Toteuttaja säilyttää aineiston käyttö-, muuntelu-, kopiointi-, julkaisu- ja edelleenluovutus oikeudet akateemisella tasolla toteutettaviin kaupunkitasoisin tutkimuksiin ja selvityksiin.

LIITE 3: TIETOSUOJAILMOITUS

Henkilötietoja ja yritysrekisterin tietoja voidaan siirtää kokonaisuudessaan Tampereen kaupungin haltuun. Muuten tietoja ei siirretä rekisterinpitäjän ulkopuolelle. Tietoja voidaan julkiseksi saatettavan analyysin osalta yhdistellä ja anonymisoida, mikä tarkoittaa sitä että yksittäinen vastaaja ei ole tunnistettavissa.

Yksittäisiä henkilötietoja ja yritysrekisteriin liittyviä vastausaineistoja voidaan muissa tapauksissa luovuttaa ulos vain erillisellä suostumuksella.

11. Tietojen siirto tai luovuttaminen EU:n/ETA-alueen ulkopuolelle

Rekisterin tietoja ei siirretä kolmanteen maahan tai kansainväliselle järjestölle EU:n tai ETA-alueen ulkopuolelle.

12. Automatisoitu päätöksenteko ja kontaktointi

Automaattisia päätöksiä tai kontaktointia ei tehdä hyödyntämällä henkilötietoja tai yritysrekisterin tietoja.

13. Rekisterin suojauksen periaatteet

Aineistoja ei käsitellä paperilla, vaan tiedot pidetään digitaalisesti suojattuina Tampereen yliopiston tietojärjestelmien voimassa olevien tietosuojakäytäntöjen mukaisesti.

Tietosuojakäytäntö sisältää Tampereen yliopiston käyttäjätunnusten luottamuksellisen käytön ja pääsynhallinnan. Vastausrekisteriin on pääsy vain tutkimuksen toteuttajalla, ja Tampereen yliopiston tietosuojakäytännön mukaan yksittäisen käyttäjän luottamuksellinen ja yksityinen tietojenkäsittely on suojattu monipuolisella pääsynhallinnalla ja verkonvalvonnalla. Tampereen yliopisto, tietoturva: <https://www.tuni.fi/iti-palvelu/kasikirja/tietoturva>

Vastausaineistoja käsitellään paikallisesti vain selvityksen toteuttajan omalla erikseen kryptatulla kovalevyllä. Tietoja ei sellaisenaan siirretä verkon yli, eikä siihen liittyvälle tietojensiirron salaukselle ole tarvetta.

14. Startup-selvityksen suorittajat ja tietojenkäsittelijät

Startup-selvityksen suorittaa Tommi Uitti, ja hänen apunaan voi toimia erikseen valtuutettuja tutkimusapulaisia, joiden valtuutuksen voi tarkistaa viittaamalla tähän tietosuojailmoitukseen.

Valtuutettujen henkilöiden tiedot täydennetään tähän alle, jos valtuutettuja henkilöitä käytetään:

Juho Rissanen

15. Startup-selvityksen toteuttajan ja palveluntuottajan yhteystiedot

Tarkempia tietoja voi tiedustella startup-selvityksen toteuttajalta ja palveluntuottajalta:

Tommi Uitti

tommi.uitti@tuni.fi

Tampereen startuptukiyhdistys ry, y-tunnus 2869288-9

LIITE 3: TIETOSUOJAILMOITUS

SELVITYKSEN TOTEUTUS: TYÖPROSESSIT

Kartoitustyö: 252 kpl yritystä valikoitui alustavan kartoituksen perusteella: näiden yritysten startup-tyyppisyys tarkistettiin selvitystyössä suhteessa startup-kriteereihin.

Selvitystyö: Toteutettiin jako 4 luokkaan alustavan kartoituksen perusteella:

- A) todennäköisesti startup-yritys joka kontaktoidaan
- B) mahdollisesti mutta epätodennäköisesti startup-yritys
- C) yritys tunnistettiin tai perustettiin vasta selvityksen aikana
- D) scaleup-yritys joka tunnetaan jo ennestään

Analyysityö: Dataan ja kriteereihin perustuvan tarkastelun jälkeen todettiin, että Tampereen seudulla on 196 kpl aktiivisesti toimivaa startup-yritystä. Näiden yritysten nimet julkaistaan selvityksen lopussa liitteenä.

SELVITYKSEN TOTEUTUS 2/3: MENETELMÄN KUVAUS JA LÖYDÖKSET

- **A-luokka:** 170 kpl yritykselle suora tieto- ja kontaktipyyntö, tavoite: kontakti noin 90% varmuudella.
 - Sähköpostilla, puhelimitse ja tapaamisilla saatiin kiinni 134 kpl yritystä: 130 kpl täysi vastaussarja/haastattelu + 21 kpl nopea puhelinkeskustelu/tapaaminen. Näistä saatiin riittävä informaatio startup-tyypin tarkistamiseksi, ja näistä 9 kpl yrityksen tietoja ei otettu mukaan tulokseen, koska ne eivät täytäneet määritelmää aktiivisesta startup-yritystoiminnasta.
 - 20 kpl yritystä ei vastannut kontaktipyyntöön tai niitä ei saatu kiinni, mutta muiden lähteiden ja tietojen perusteella arvioitiin, että se on todennäköisesti edelleen startup-yritys ja voidaan laskea mukaan. Tähän ryhmään kuuluu pääasiassa pelialan yrityksiä.
- **B-luokka:** 60+ kpl yritystä pidettiin epätodennäköisesti mutta mahdollisesti startup-yrityksenä, joten näille yrityksille lähetettiin tiedustelupyyntö startup-tyypin selvittämiseksi. Tätä kautta tunnistettiin 7 kpl aiemmin tunnistamatonta startup-yritystä (7 kpl vastannut täyden vastaussarjan).
- **C-luokka:** Tutkimuksen aikana tunnistettiin 23 kpl startup-yrityksiä, joita ei ollut vielä alustavassa kartoituksessa mukana, esimerkiksi uusia, perustettuja startup-yrityksiä (12 kpl vastannut täyden vastaussarjan). Tunnistusta tehtiin suhteessa Tampereen seudulla perustettuihin yrityksiin ja käyttäen hyväksi avoimia tietolähteitä.
- **D-luokka:** Tutkimukseen liitettiin mukaan kuuluvaksi scaleup-yrityksiä jotka tunnetaan jo ennestään: 23 kpl (osa scaleupeista vastasi täyden vastaussarjan ja kuuluu täten A-luokkaan). Näitä tietoja saatiin erityisesti Business Tampereen netissä ylläpitämästä rahoitusfunnelista.

SELVITYKSEN TOTEUTUS 3/3:

TIETOLÄHTEET JA TYÖPROSESSIT TARKEMMIN

Tietolähteet:

- Lähtökohtana käytettiin vuoden 2022 startup-selvityksen yritysnimilistää, jonka päälle koottiin lisätietoja. Alustavan yrityskartoituksen apuna toimivat Tamlinkin/Tampereen korkeakouluyhteisön, Health Hubin, Red Brick Acceleratorin, Tampereen kaupungin ja Business Tampereen tarjoamat yritysnimet.
- Henkilötietoja ja luottamuksellista yritysdataa, kuten henkilöiden nimiä ja CRM-tietoja, ei ole siirretty organisaatioiden välillä.
- Rikastavina tietolähteinä on käytetty yritysverkoston kontakteja, yritystietokantoja/yrityksiä listaavia nettisivuja (YTJ, Tilastokeskus, Business Tampere, Crunchbase, Platform6, Business Finland) ja muita yritysten startup-tyyppin tarkasteluun sopivia lähteitä, kuten yritysten nettisivuja.

Työprosessit:

- Työintensiivisimmät vaiheet on toteutettu kahdessa vaiheessa: elo-syyskuussa 2023 ja loka-joulukuussa 2023.
- Kartoitustyö: Kyselyn kysymysten muodostaminen (LIITE 2), yritysten alustava kartoitus, muut taustatyöt
- Selvitystyö:
 - Yritysten kontaktointi ja tiedonkeruu sähköpostilla, lomakkeilla, puhelimitse ja tapaamisissa. Yrityksiä, jotka eivät vastanneet kontaktipyynnöön, tavoiteltiin uudelleen 3 erillistä kertaa sähköpostilla ja soittamalla perään. Työtä on tehty vaiheittain muiden toimintojen ohella ja salliessa.
 - Kontaktointityön apuna käytettiin muistutuksina tekstiviestejä, sosiaalisen median kanavia ja kontaktiverkostoja. Scaleup-yrityksistä kontaktoitiin vain osa, koska niistä on saatavilla paljon julkisia tietoja.
 - Selvitystyössä oli apuna alihankkija Juho Rissanen BrainStormCorner -yrityksen kautta.
 - Selvityksen osalta on voimassa tietosuojailmoitus (LIITE 3).
- Analyysityö:
 - Analyysi toteutettiin pääasiassa samantyyppisillä tietotarpeilla kuin aikaisempina vuosina. Analyysiin on käytetty Excel- ja analytiikka-työkaluja.
 - Osa analyysiosuudesta on jätetty vain tilaajan käyttöön mutta valtaosa analyysistä on tarjolla kaikille.