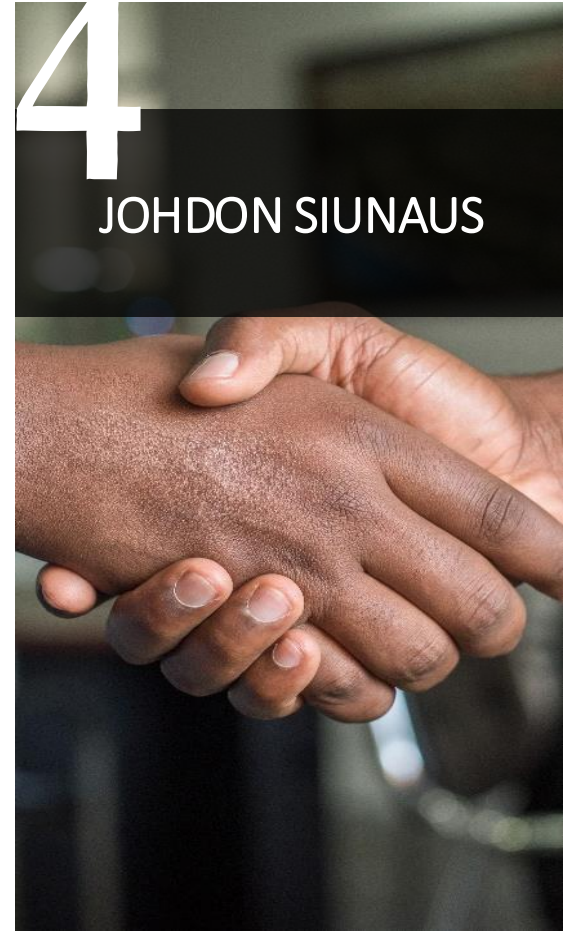
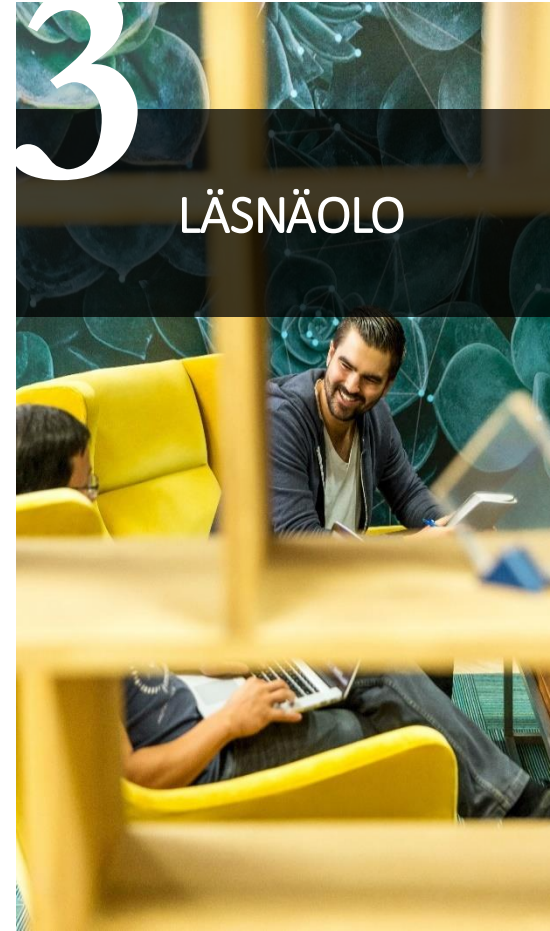
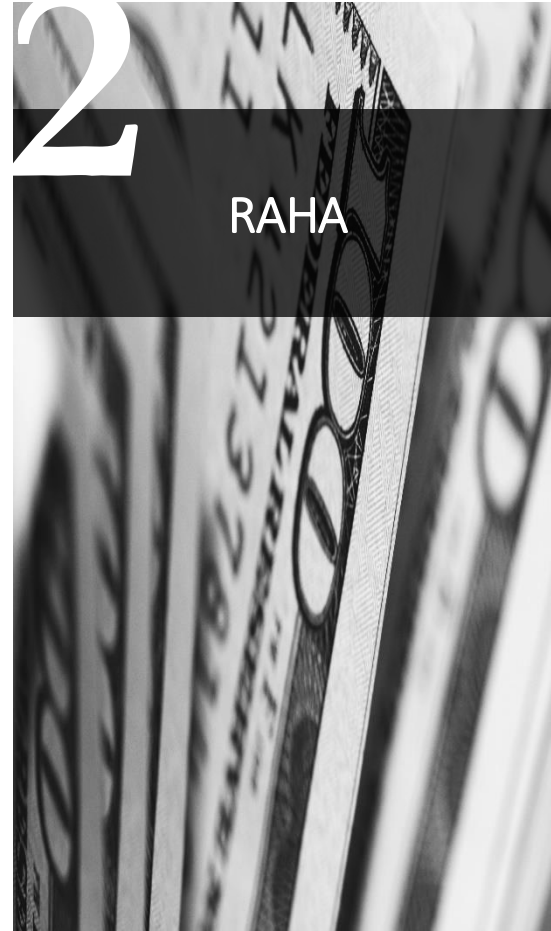


YHDYSVALLAT

The background of the slide is a photograph of a city street. On the left is a tall, grey stone building with many windows. An American flag is flying from a pole attached to this building. To the right is another tall building with a glass facade. In the foreground, there is a glass pyramid structure, possibly part of a museum or a modern building entrance. The text 'YHDYSVALLAT' is overlaid in a large, white, serif font across the middle of the image.

Uhka? tai Graalin malja?

Markkinoille - Neljä Pääteesiä





Markkina on kova – mutta ei mahdoton.
Monet ovat onnistuneet, jopa vähemmän
ihanteellisista lähtökohdista.

Yksi asia on kuitenkin varma:
valmistautuminen on ratkaisevaa.

Kotiläksyt



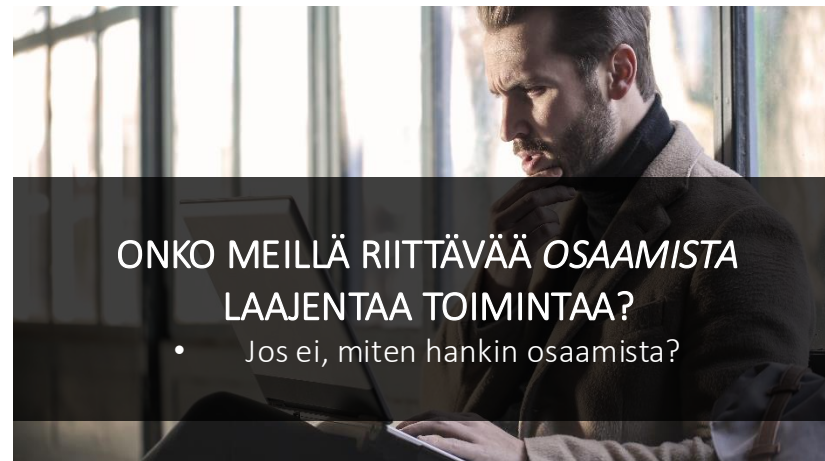
Kotiläksyt 1/3:

Sisäistä pohdittavaa



MIKÄ ON *TARINANI*?

- Tarinankerronnan voima
- Miten erottaudun? Ole luova!



Kotiläksyt 2/3: Tiedostettavaa



JURIDIikka: MIKÄ PÄTEE, MISSÄ PÄTEE, MITEN TOIMIA

- Ehkä tärkein kysymys
- IP
- Yrityksen perustaminen yms.
- Työ/sopimusmallit - pankkikontakti
- Viisumit



MIKÄ ON MARKKINA JA SEN BUSINESSMALLI

- Revenue model?
- Lisensointi, yhteistyökumppani, eksklusiivisuus
- Customer support?
- Tee pohjatyö kunnolla

Kotiläksyt 3/3:

Myyntityön valmistelu

7

EI SUOMALAISTEN
YDINVAHVUUS

WHAT
DO YOU
MEAN
?

SEITSEMÄS TAPAAMINEN
JOHTAA TULOKSEEN

TAPAAMISEN PYYTÄMISEN TAITO
– TEE POHJATYÖ KUNNOLLA

- Yritys, henkilö, mitä tehty aikaisemmin yms.

JÄLKIHOITO

- Nopeus ja järjestelmällisyys
- Vastapuolen huomioiminen vs. sisältö
- Päätöksiä voidaan tehdä nopeasti – älä myöhästy!

Thank
you!

PIZZA

REPLY PARTY
(Fingersoft)

HINTOJEN ASETTELU

- Suomalaiset usein myyvät liian halvalla

\$

YHTEENVETO

Ymmärrä, mihin olet ryhtymässä.

Yhdysvaltain markkina toimii eri taajuudella ja eri kustannustasolla.

Varaudu investoimaan huomattavasti enemmän kuin aluksi arvioit.

Osaava työvoima on kallista – ja kitsastelu rekrytoinneissa johtaa todennäköisimmin heikkoihin tuloksiin.

Sama pätee juridiikkaan: palkkaa hyvä lakimies ajoissa.

Tarina ja kommunikaatio

ESIINTYMISTAITO

- Se on osattava, tai hankittava joku joka sen hallitsee/taitaa

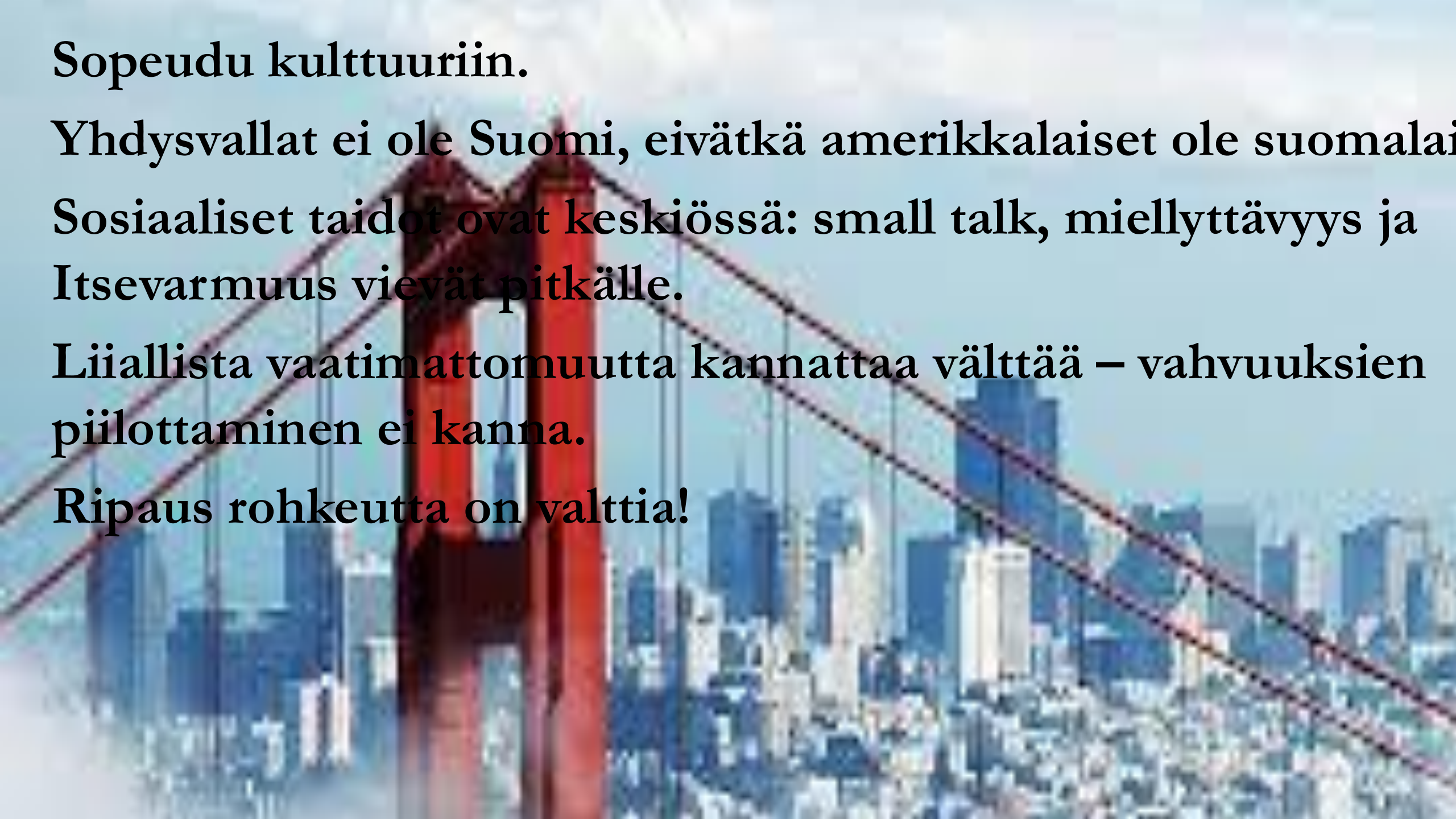
OPI VIRHEISTÄ, SAMAA EI TEHDÄ KAHDESTI

- Mutta älä pelkää virheitä, epäonnistuminen on osa matkaa

YHDYSVALLOISSA KUKAAN EI OSTA MITÄÄN,
PITÄÄ MYYDÄ!

KUKAAN EI VÄLITÄ MISTÄ TULET,
MYY SITÄ MINNE OLET MENOSSA

OLE YLTIOOPTIMISTI

A background image of the Golden Gate Bridge in San Francisco, with the bridge's red-orange towers and suspension cables visible against a hazy sky. The city skyline is visible in the distance.

Sopeudu kulttuuriin.

Yhdysvallat ei ole Suomi, eivätkä amerikkalaiset ole suomalaisia.

**Sosiaaliset taidot ovat keskiössä: small talk, miellyttävyys ja
Itsevarmuus vievät pitkälle.**

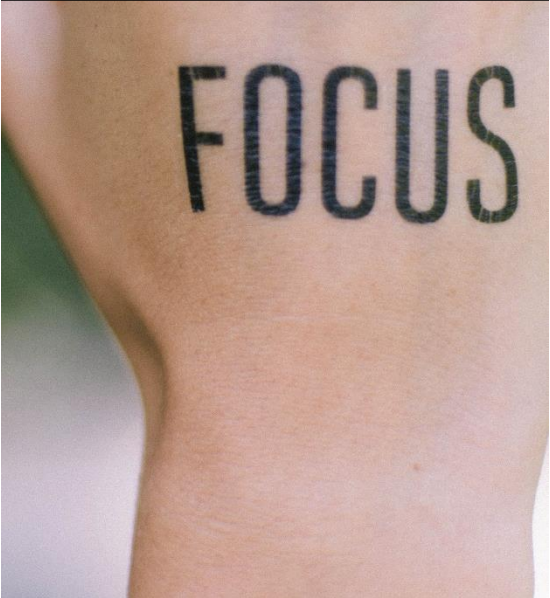
**Liiallista vaatimattomuutta kannattaa välttää – vahvuuksien
piilottaminen ei kannata.**

Ripaus rohkeutta on valttia!

Itse myyntityö

MITÄ TUOTETTA MYYT?

- Älä myy teknologiaa, vaan sitä miten voit edistää vastapuolen liiketoimintaa: yhteinen etu?
- Konkretiaa, ei visioita
- Mitä haluat tapaamisesta ulos?



FOCUS

MITEN LASKUTAT?

- kuukausimaksu, käyttäjämaksu, lisenssi?
- Tässä myös juridiikka tärkeää!

INNOVOIKAA MYÖS MYNNISSÄ JA MARKKINOINNISSA

MENNÄÄN TÄYSILLÄ, EI
KOEILEMAAN





Markkinointi ratkaisee.

Pitchisi on oltava veitsenterävä – huomion herättäminen ensimmäisten 30 sekunnin aikana on kriittistä.

Animal spirits herätettävä

Amerikkalaisille aika on rahaa, joten arvolupauksen on oltava selkeä, vakuuttava ja mahdoton ohittaa.

Laadukkaat markkinointimateriaalit ovat välttämättömiä



Läsnäolo on kaikki.

Yhdysvaltoihin ei voi skaalata Atlantin takaa.

Paikallinen yhtiö, osoite ja puhelinnumero ovat pakko

Perustajien on varauduttava viettämään paljon aikaa paikan päällä – se viestii sitoutumista.

Myynnissä paikallinen tiimi on kuitenkin ehdoton.

2/6/2026

Stefan Lindström – Technology and
geopolitics



- **Kiihdyttämöt (accelerators)**
 - Niche tärkeä YC, Techstars tai Angelpad tms
- **Soft Landing -ohjelmat**
 - Maksulliset ohjelmat, joskus alueelliset
- **Corporate VCs**
 - Verizon Ventures, Salesforce Ventures.
- **Inkubaattorit**
 - saman katon alle on laitettu kasa startuppeja, joita yhdistää jokin asia, esim LACI
- **Konsultit/Mentorit**
 - On hyviä, ja vähemmän hyviä
- **Tapahtumat**
 - On hyviä, ja vähemmän hyviä
- **Yhteistoimintatahot**
 - Greater Houston Partnership – usein ilmaisia
- **Suomesta käsin toimivat ohjelmat**
 - Erilaisia, eri tasoisia



Pyydä apua!

- Muut suomalaiset
- Pohjoismaalaiset

TIEDON ARVO LISÄÄNTYY
SITÄ JAETTAESSA!



Quiz time





**STEAKS
&
BURGERS**





Vapautta, kasvua ja uutta aikaa → rakennetaan suurta
Vahvat kumppanit ja hankintaketjut
Monen teollisuuden leikkauspiste

Ei tuloveroa

Access to talent → Yliopistot

Hintataso

Työlainsäädäntö

Regulaatio/sääntely

Ease of making business

Fintech - 3 uutta pörssiä / Delaware

Southern Hospitality



Avaruus
Energia
Medtech
Satamat



Tech
AI





Houston – we have a solution!



2/6/2026

Finland in an unique position





Technology Security Defence

*– Interfaces and the Framework Shaped by
Strategic Competition*

Defense

Dual Use

Resilience

Space

2/6/2026

Stefan Lindström - Technology and
geopolitics

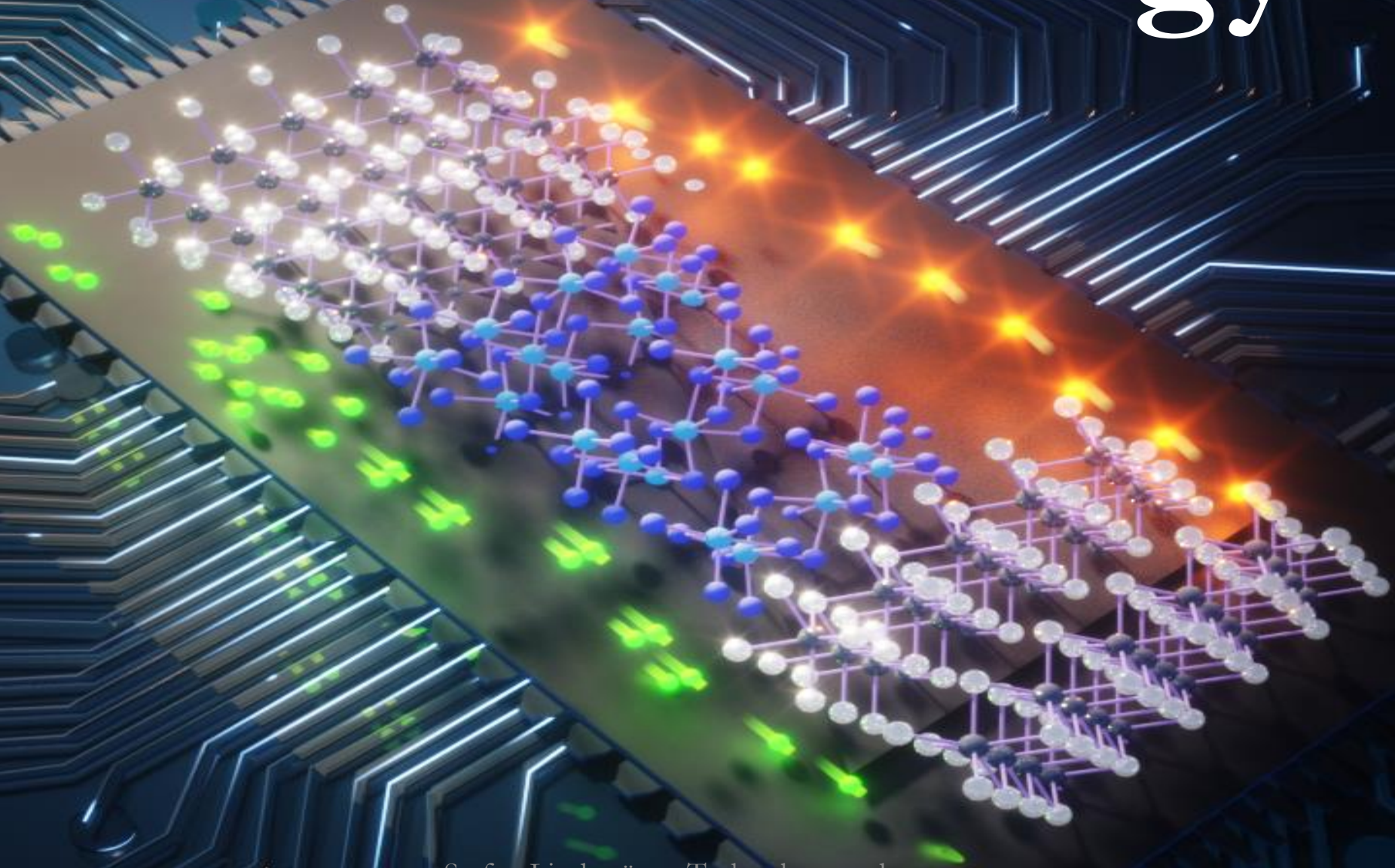
MEDTECH



Maritime value chain



Quantum technology



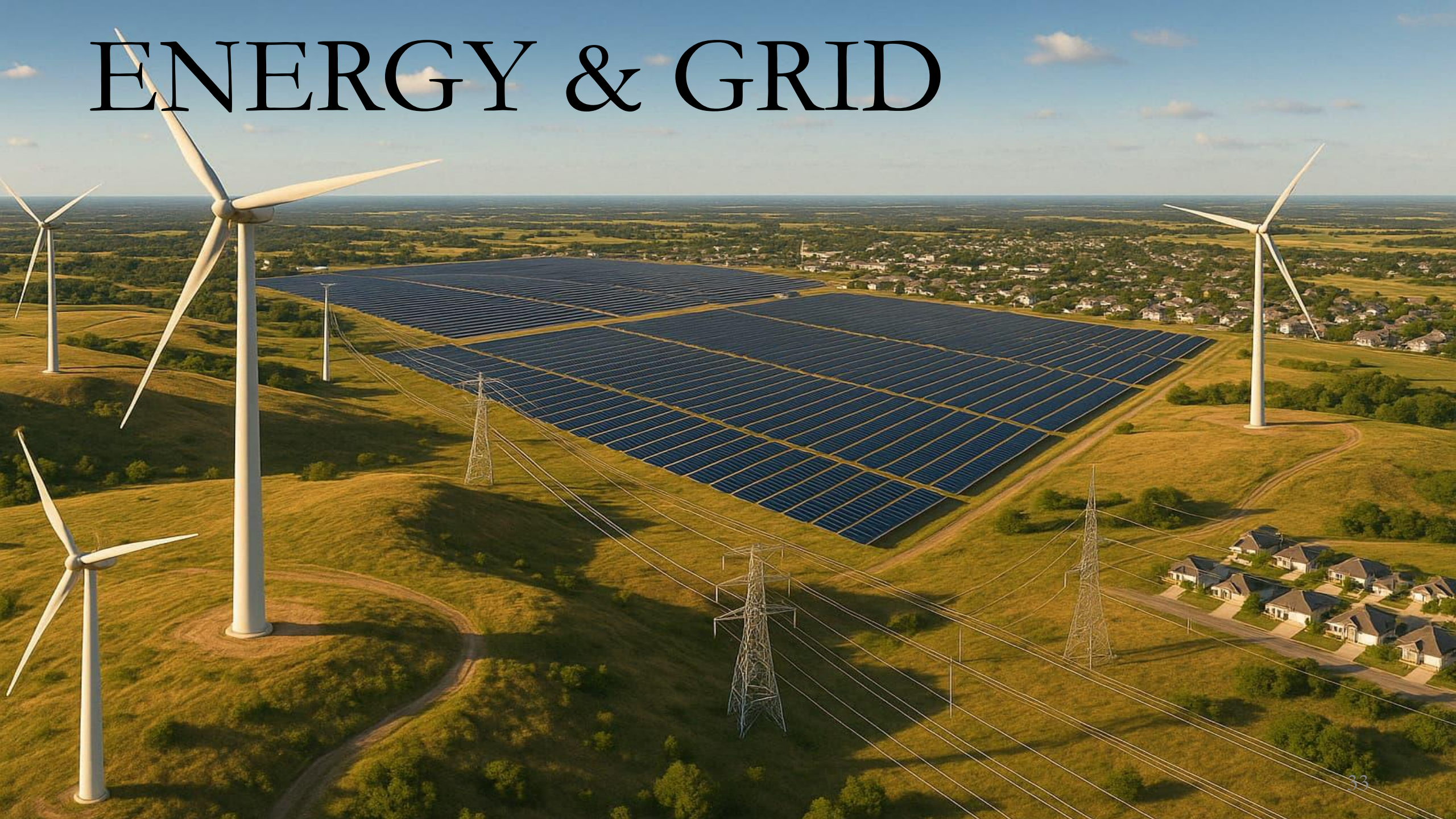
2/6/2026

Stefan Lindström - Technology and
geopolitics

MINING & MINERALS



ENERGY & GRID



CONNECTIVITY



SMART MANUFACTURING



