

BUSINESS
TAMPERE

Kasvua maailmalta

Business Tampereen kansainvälistymispalvelut Pirkkalan yrityksille

7.10.2026



Ohjelma:

8.00 Aamiainen tarjolla

Pirkkalan Yrittäjien yritysesittely: Aurinkoinen,

Taina Päivärinne-Nummelin

8.30 Business Tampereen

kansainvälistymispalvelut | **Minh Lam,**

projektipäällikkö & Heini Salopelto,

projektipäällikkö, Business Tampere

9.00 Yrityscase: Matkamme kansainvälisille markkinoille | **Jouni Isokivi,** toimitusjohtaja, JIS-Automation Oy

9.20 Mitä palvelun muotoilussa on hyvä huomioida vientimarkkinoille lähdettäessä Kidea Design **Sanna Helttunen**

9.40 Keskustelua ja verkostoitumista

10.00 Tilaisuus päättyy

BUSINESS
TAMPERE

Kasvua maailmalta

Vientipalvelut yrityksille

Minh Lam, projektipäällikkö & Heini Salopelto, projektipäällikkö,
Business Tampere



Business Tampere – seudun yhteinen elinkeinoyhtiö

Tampereen kaupunkiseudun kunnat edistävät yhdessä alueen taloudellista kehitystä. Kahdeksan kunnan* yhteinen elinkeino- ja kehitysyhtiö tekee pitkäjänteistä ja ennakoivaa työtä alueen elinvoiman ja kasvun edistämiseksi.

- Palvelumme yrityksille ovat maksuttomia
- Olemme neutraali toimija – emme edusta yksittäistä konsulttia, toimitilantarjoajaa, tutkimuslaitosta, rahoittajaa tai rekrytoijaa, vaan avaamme koko seudun tarjoaman asiakkaan tarpeen mukaan
- Toimintamme ohjaa elinkeinostrategia, joka pohjaa seudun vahvuuksiin ja mahdollisuuksiin
- Joka vuosi Business Tampereen yli 50 asiantuntijaa tukee noin 1 500 yrityksen toimintaa.

* Kangasala, Lempäälä, Nokia, Orivesi, Pirkkala, Tampere, Vesilahti,, Ylöjärvi

**BUSINESS
TAMPERE**

Business Tampereen palvelut

KEHITTÄMIS- JA INNOVAATIO YHTEISTYÖ

Innovaatioekosysteemi- ja kumppaniverkostopalveut

Teknologiaekosysteemit ja kiihdyttämötoiminta, kehityshankkeet ja nopeat kokeilut

Koulutukset ja uudet teknologia-alustat yhteistyössä muiden yrityskumppanien kanssa



KASVUN JA KANSAIN- VÄLISTYMISEN TUKEMINEN

Kasvu ja vientiohjelmat seudun yrityksille

Verkostoitumismahdollisuudet, tuki uusien kumppanuuksien luomisessa ja T&K yhteistyö

Rahoitusmahdollisuuksia tukevat palvelut, kasvu- ja kansainvälistymispalvelut



INVESTOINTIEN JA SIJOITTUMISTEN EDISTÄMINEN

Investointien houkuttelu & maksuttomat palvelut seudulle sijoittuville yrityksille

Markkinoille tulo & soft-landing -tuki

Toimitila- ja tonttivaihtoehtojen kartoitus

Tuki paikallisten kumppaneiden löytämisessä



TIETOPALVELUT JA PALVELUTARPEEN SELVITYS

Tietoa liiketoiminta- ja innovaatioympäristöstä

Tietoa tapahtumista ja yhteistyömahdollisuuksista

Tilastotietoa alueen yritystoiminnasta



Lue lisää Business Tampereen palveluista: https://businesstampere.com/media/bt-palvelukortit_2026.pdf

**BUSINESS
TAMPERE**



Varaa aika asiantuntijalle

Business Tampereen palvelut ovat varattavissa
osoitteessa: www.business tampere.com/kalenterit



Kohti kansainvälisiä markkinoita

Business Tampere tukee yritystäsi matkalla maailmalle

Yritykset lähtevät kansainvälistymään eri tilanteista, mutta etenemisen perusvaiheet ovat samat toimialasta ja kohdemarkkinan vaativuudesta riippumatta.



Business Tampere kokoaa yrityksen ympärille tilanteeseen sopivat:

- asiantuntijat
- hankkeet ja
- kansainväliset verkostot.

Osaamista, asiakkaita ja verkostoja kansainväliseen kasvuun

1. Kyvykkyyksien rakentaminen

- Markkinatuntemuksen syventäminen
- Myyntiosaamisen kehittäminen
- Markkinoille menon tukeminen
- Mentorointi ja vertaistuki
- Vinkit sääntelyihin liittyen

2. Asiakashankinta

- Yhteisosastot messuilla
- Delegaatiovierailut
- Suora matchmaking kohdemaan yrityksiin
- Matchmaking paikallisesti kansainvälisten asiakkaiden kanssa

3. Tukevat toimet

- Yhteismarkkinointi
- Klustermarkkinointi ja näkyvyyden lisääminen
- Paikalliset kumppanuudet kohdemarkkinoilla
- Työkalut matchmakingin tehostamiseen





Vaativampi markkina, enemmän tarvetta tuelle

1. Pohjoismaat ja Baltia, lähimarkkina

- Vientiä aloittavat yritykset
- Matalampi tuen vaativuus

2. Euroopan unionin sisämarkkina, EU

- Yrityksellä jo käsitys vientifokuksesta
- Kohtalainen vaativuus

3. Euroopan Unionin ulkopuoliset ja kaukaiset markkinat, Non-EU

- Yrityksellä selkeä tarjooma, rahoitusvalmius ja uskottavat referenssit
- Korkea vaativuus

Vientiprojektit 2026-2027

1. Pohjoismaat

**Valmistava teollisuus
SME vientiohjelma:**
2026-27

**Puolustus ja
kaksoiskäyttö**
(Swe + Nor)

2. EU:n sisämarkkina

SIX GLOW:
Door opening for Automotive
and Vehicle Technology SME's

**Puolustus ja
kaksoiskäyttö**
(Ger + Poland)

3. EU:n ulkopuoliset ja kaukaiset markkinat

Ukraina

ICC:
Support to Singapore,
Philippines and Saudi-
Arabian big projects

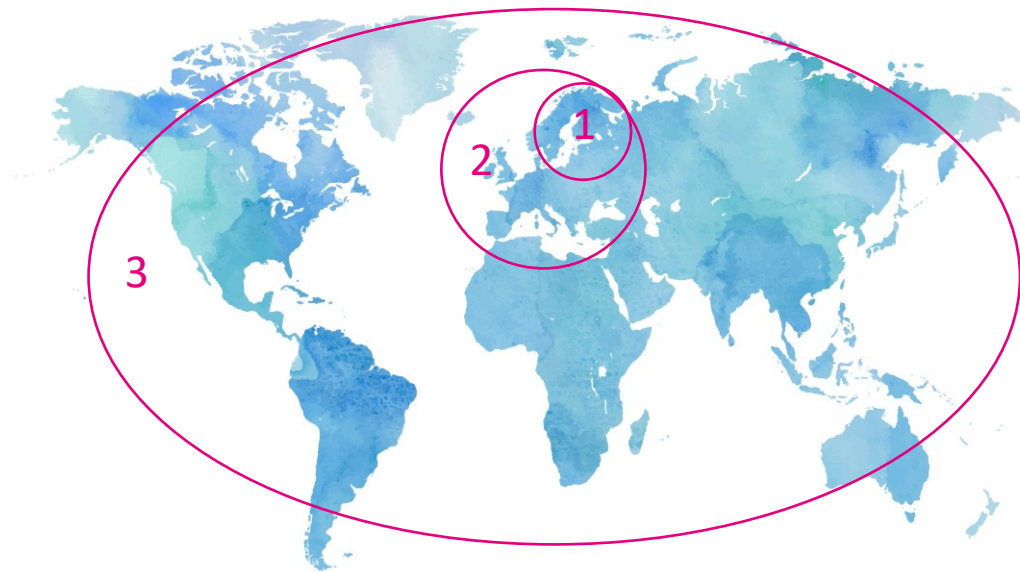
Leap4Growth:
Support to China Great
Bay area and Vietnam

SMEEE:
Support to North
America for SMEs in
industrial technology

**Defence and dual
use program**
(USA, Japan, South-Korea
and Australia)

SIX GLOW:
Door opening for
Automotive and Vehicle
Technology SME's

Texas



Messu- ja delegaatiomatkat

Lokakuu 2026

BUSINESS
TAMPERE

- **7.-8.10. Tekoäly, World Summit AI (WSAI)**, Amsterdam, Hollanti: Taets Art and Event Park, Lisätiedot: minna.kinnunen@business tampere.com
- **19.-23.10.2026 Physical AI, Texas:** Yritysdelegaatio Dallas–Fort Worthin ja Austinin alueille älykkäiden koneiden, fyysisen tekoälyn, robotiikan, autonomisten järjestelmien ja edistyneen valmistuksen yrityksille:
<https://business tampere.com/en/physical-ai-texas-2026/>
- **20.-22.10.2026 Auto- ja ajoneuvoteknologia, Iso-Britannia,** Yritysdelegaatiomatka auto- ja ajoneuvoteknologian yrityksille Iso-Britanniaan: [Join the Finnish Mobility Delegation to the United Kingdom – Business Tampere](#)
- **26.-30.10.2026 Teollisuusteknologia, Kanada:** Yritysvierailut Kanadan Ontarioon teollisuusteknologian sekä auto- ja ajoneuvoteknologian Etelä-Suomalaisille pk-yrityksille. [Explore business opportunities in Ontario, Canada – Business Tampere](#)
- **27.-29.10.2026 Suurhankkeet, Singapore:** ICC-hankkeen yritysdelegatvivierailu Singaporeen pk-yrityksille SWITCH-tapahtuman yhteydessä. <https://www.switchsg.org/>. Lisätietoja antaa: minh.lam@business tampere.com
- **28.-30.10.2016 Peliala,** India Game Developers Conference, Intian suurin ja vanhin pelialan tapahtuma: [India GDC – 18th edition – 28th to 31st October 2026](#), lisätietoja antaa: arto.kayhko@business tampere.com



Seuraa Business Tampereen
tapahtumakalenteria:

Messu- ja delegaatiomatkat

Marraskuu 2026

- **3.-7.11.2026 Vientimatka, Vietnam:** Yritysdelegaatiomatka Vietnamiin: <https://businesstampere.com/tapahtumat/leap4growth-export-mission-to-vietnam/>
- **11.-12.11.2026 Akkuteknologiat, Ruotsi:** Battery Innovation Days Tukholmassa. Mahdollisuutena yhteinen konferenssimatka. <https://stockholmsmassan.se/en/calendar/battery-innovations-days/>. Lisätietoja antaa: pirkko.etelaaho@businesstampere.com
- **12.-13.11.2026, Rebuild Ukraine, Puola:** näyttely ja konferenssimatka: [ReBuild Ukraine | 12-13 November 2026](#), lisätiedot: minna.tihinen@businesstampere.com
- **24.-25.11.2026 Akkuteknologiat, Saksa:** Future Battery Forum - tapahtumankonferenssimatka Berliinissä: <https://en.futurebattery.eu/>. Lisätietoja antaa: pirkko.etelaaho@businesstampere.com

BUSINESS
TAMPERE



Seuraa Business Tampereen
tapahtumakalenteria:



Messu- ja delegaatiomatkat

Tammi-kesäkuu 2027

- **6.-9.1.2027 Ajoneuvoteknologia, USA:** Yhteisosasto CES 2027 - tapahtumassa Vehicle Tech & Advanced Mobility -näyttelyalueella. <https://www.ces.tech/> Lisätietoja antaa: ari.lylynoja@business tampere.com
- **19.-22.1.2027 Teollisuusteknologia, USA:** Kalifornian yritysdelegaatio osana SMEEE-hanketta. Kohderyhmänä Etelä-Suomen teollisuusteknologian pk-yritykset. Lisätietoja antaa: Heini.salopelto@business tampere.com
- **Helmikuu 15-18 Suurhankkeet, Filippiinit:** ICC-hankkeen yritysdelegaatio Filippiineille pk-yrityksille. Lisätietoja antaa: minh.lam@business tampere.com
- **Huhtikuu 28.-30 Puolustusala, Japani.** DSEI Japan -messut. (<https://www.dsei-japan.com/>). Ilmoita kiinnostuksesi osallistua puolustusalan messuihin ja tapahtumiin erillisellä lomakkeella: [Kiinnostus osallistua puolustusalan messuihin 2026-27 – Täytä lomake](#)
- **Kesäkuu 9-10 Ajoneuvoteknologia,** Yhteisosasto iVT Expo 2027, Köln, Saksa: [Joint Exhibition Stand at iVT Expo 2027 – Business Tampere](#)

BUSINESS
TAMPERE



Seuraa Business Tampereen
tapahtumakalenteria!

Mentorointiohjelmalla tukea kansainvälistymiseen

Kansainvälistymisen mentorointiohjelma yhdistää yhteiset teemasessiot ja yrityskohtaisen sparrauksen. SIX GLOW -ohjelmassa yritysten kansainvälistymistä tuetaan yhteisillä tilaisuuksilla ja yrityskohtaisella mentoroinnilla



Kenelle?

Kahdeksalle ohjelmaan osallistuvalle yritykselle, jotka kehittävät kansainvälisen kasvun fokusta, markkinoillepääsyä ja myyntiä.

Mitä ohjelma on sisältänyt?

Kick-off, kaksi teemasessiota, taustatietokysely sekä 13 yrityskohtaista tapaamista seitsemälle yritykselle.

Mitä tehdään seuraavaksi?

Teemasessio 3 järjestetään 27.10.2026. Jäljellä olevat yrityskohtaiset sparraukset toteutetaan loka-joulukuussa 2026.

Ohjelman tulokset

Selkeämpi strateginen fokus, priorisoidut kohdeasiakkaat, vahvempi asiakasarvo sekä konkreettiset seuraavat toimet, kontaktit ja kumppanuudet.

Vienti vauhtiin – valmistavan teollisuuden kansainvälistymisohjelma

Tampereen kaupungin erillistilauksessa tuetaan valmistavan teollisuuden kansainvälistymistä.



Kenelle?

Ohjelmaan valittu valmistavan teollisuuden yrityksiä, joilla valmius ja halu kehittää kansainvälistä kasvua ja myyntiä.

Mitä ohjelma sisältää?

- kohdemarkkinan ja asiakassegmentin valinta
- arvolupauksen selkeyttäminen kansainvälisille markkinoille
- kumppani- ja jakeluratkaisujen määrittely
- suunnitelma näkyvyyden lisäämiseksi ja myynnin käynnistämiseksi

Millä askelmerkeillä?

Infowebinaarin jälkeen kolme työpajaa joihin on valittu 14 yritystä

- Asiakassegmentit ja arvolupaus: 22.10.26
- Kumppani ja jakelukanavat: 17.11.26
- Myynnin käynnistäminen ja näkyvyys: 2.2.27

Ohjelman tavoitellut tulokset

Yritys saa mukaansa osallistujaverkoston lisäksi myyntipuheen, ostajaskenaariot sekä konkreettisen suunnitelman ensimmäisten asiakkaiden tavoittamiseen.

Lisätiedot: jouni.myllymäki@business tampere.com

Kaukomarkkinoiden vientiohjelmät

USA & Kanada (SMEEE)

Singapore, Filippiinit & Saudi-Arabia (ICC)

Kiinan Greater Bay Area & Vietnam (Leap4Growth)

Mitä tarjoaa

- Kohdennettu markkinatieto ja -tuki
- Yritysdelegaatiot kohdemarkkinalle
- B2B matchmaking ja kumppanihakua
- Yhteydet suurhankkeisiin

Kenelle

- Yritys uusi markkinalla
- Tarvittavat resurssit vientiin
- Skaalautuva tuote tai palvelu

BUSINESS
TAMPERE





Kansainvälistymisklubi

Kansainvälistymisklubi kokoaa Pirkanmaan viennistä kiinnostuneet ja vientiä jo tekevät valmistavan teollisuuden pk-yritykset yhteen.

Kevyt ja käytännönläheinen toimintamalli tarjoaa yrityksille:

- Vertaisverkoston kuulla ja oppia toisten yritysten kansainvälistymisen polusta ja käytännön esimerkeistä
- Tietoa kansainvälistymisen tukimahdollisuuksista ja -palveluista
- Yritysvierailuita kotimaassa ja maailmalla

Tulevat tapaamiset 2027:

- Kolme tapaamista yrityksissä 01/27, 04/27 ja 08/27
- Vierailut Seinäjoki/Kokkola yrityksissä 08/27
- Pirkanmaan vientipäivässä 11.11. kuulet tästä lisää!

Toimintamallia jalostetaan yrityslähtöisesti yhdessä osallistuvien yritysten, Business Tampereen, Tampereen Kauppakamarin ja Pirkanmaan Yrittäjien käynnistämässä pilotissa vuosien 2027 ja 2028 aikana.

Lisätiedot: jouni.myllymäki@business tampere.com

Physical AI –delegaatio, Texas

19.–30.10.2026

Vierailukohteet

19.10.2026 Dallas	Dallas Regional Chamber · Jacobs · Caterpillar* · verkostoitumisilta, FACC North Texas
20.10.2026 Dallas–Fort Worth	Texas Instruments* · AllianceTexas Mobility Innovation Zone · vapaaehtoinen NHL-ilta
21.10.2026 Dallas	Droonitekniologiayritys* · UT Dallas, Jindal School of Management
22.10.2026 Bryan	Bush Combat Development Complex*, Texas A&M–RELLIS · bussisiirtymä Austinin alueelle
23.10.2026 Austinin alue	Plug and Play Cedar Park · Appteronik · kolmas yritysvierailu*
26.–30.10.2026 Austin Tech Week	Tapahtumat · hautomot · työn alla*: John Deere, Tesla, SpaceX, Samsung, Saronic, Skyways, Silicon Labs

Matkavaihtoehdot

1. Koko delegaatio 19.–30.10.2026	Dallas–Fort Worth ja Austin, jatkuen Austin Tech Weekin yli.
2. Dallas–Fort Worth 19.–21.10.2026	Dallasin ohjelma, mukaan lukien maanantain verkostoitumisilta
3. BCDC + Austin 22.–23.10.2026	Alkaa Dallasista torstaiaamuna: bussi, BCDC ja perjantaina Austinin vierailut.
4. Austin Tech Week 26.–30.10.2026	Valikoituja Tech Week -tapahtumia ja yritysvierailuja Austinin alueella.

Sitova ilmoittautuminen viimeistään **10.10.2026!**

Ei osallistumismaksua, lennot ja hotellit osallistuja maksaa itse

Ilmoittaudu: business tampere.com/en/physical-ai-texas-2026

Business Tampere avasi toimiston Lviviin Ukrainaan

Edustusto tarjoaa yrityksille nopeamman reitin luotettaviin verkostoihin ja käytännön yhteistyöhön Ukrainassa.

Näiden verkostojen kautta yritykset voivat löytää kumppaneita, käynnistää uusia pilotteja ja avata uusia mahdollisuuksia liiketoiminnan kasvulle.

Ajantasainen tilannekuva,
tarpeet, toimijat ja käytännön
toimintaympäristö

Oikeat **kontaktit** yrityksiin,
kaupunkeihin, sairaaloihin,
yliopistoihin, klustereihin ja
rahoittajiin

Mahdollisuudet osallistua:
tapaamisiin, delegaatioihin,
markkinavierailuihin sekä saada
paikallista käytännön tukea.

Kumppanuudet pilottien,
konsortioiden ja suomalais-
ukrainalaisten hankkeiden
edistämiseen.



Ukraina on yksi Euroopan suurimmista kasvumarkkinoista

Ukrainan jälleenrakennus ja mahdollinen EU-jäsenyys luo yrityksille **satojen miljardien eurojen markkinan.**



**BUSINESS
TAMPERE**

Keskeisimmät liiketoiminta-alueet

Puolustus ja turvallisuus

Rakentaminen ja infrastruktuuri

Energia ja vihreä siirtymä

Liikenne ja logistiikka

Teollisuus & ICT

Terveys ja hyvinvointi

Lähde mukaan ReBuild Ukraine –tapahtumaan!

Luottamuksen rakentaminen ja yhteyksien luominen vaatii konkreettista läsnäoloa ja yhteyksiä ennen sodan päättymistä.

Lähde mukaan rakentamaan verkostoa
ReBuild Ukraine -tapahtumaan

Aika 12.-13.11.2026

Paikka Varsova, Puola

Lue lisää tapahtumasta:

Business Tampereen [tapahtumakalenterista](#)

Tapahtuman [omilta verkkosivuilta](#)



Ota yhteyttä asiantuntijoihimme



Ilona Raitakari
Terveysteknologia



Jari Ikonen
Puolustus ja kaksoiskäyttö



Ari Lylynoja
Ajoneuvoteollisuus



Jouni Myllymäki
*Valmistava teollisuus,
Nordics & Baltics*



Fanny Heinonen
Film Tampere



Katso kaikki BT:n
asiantuntijat
yhteystiedot ja
henkilöstö -sivuille



Yi Tang
*Kiina, Vietnam + muu
Aasia*



Heini Salopelto
USA & Kanada



Minh Lam
*Singapore, Filippiinit, Saudi
Arabia*



Minna Tihinen
Ukraina



Tuomas Vanhanen
Energiateollisuus



Yrityscase: Matkamme kansainvälisille
markkinoille

Jouni Isokivi, toimitusjohtaja,
JIS-Automation Oy



BUSINESS
TAMPERE

Mitä palvelun muotoilussa on hyvä
huomioida vientimarkkinoille
lähdettäessä

Sanna Helttunen,
Kidea Design

TARJOOMAN TUOTTEISTAMINEN

7.10.2026

kidea**design**

TEEN PALVELUISTANNE TOIMIVIA

KUKA OLEN:



Sanna Helttunen

Palvelumuotoilija YAMK

Yli 20 vuotta palveluliiketoiminnan johtamisen ja kehittämisen tehtävissä.

MITÄ TEEN:

Autan varmistamaan palvelut asiakkaille helpoiksi ymmärtää ja ostaa.

Autan varmistamaan palvelun tuottamisen tavan yhtenäiseksi ja tehokkaaksi.

KENEN KANSSA OLEN TYÖSKENNELLYT:



**Tuotteistaminen:
tekee palvelusta asiakkaalle
ymmärrettävän ja ostettavan.**

Asiakkaalle:

Mitä saan? Mitä hyötyä siitä on? Miksi valitsisin
tämän?

Yritykselle:

Mitä myymme? Miten hinnoitlemme?
Miten tuotamme sen kannattavasti ja
tasalaatuisesti?

Tuotteistaminen kansainvälistymisessä: mitä myyt ratkaisee



TUOTE

Tuotteistamisen ydinkysymys:

Mitä tuotteen ympärille tarvitaan, jotta asiakkaalle syntyy toimiva kokonaisuus?

Myynti, jakelu, käyttöönotto, huolto, varaosat, tuki



DIGITAALINEN PALVELU

Tuotteistamisen ydinkysymys:

Mitä pitää lokalisoida, jotta palvelu toimii ja tuottaa arvoa uudella markkinalla?

Sisältö, käyttökokemus, integraatiot, tuki



ASIAANTUNTIJA-PALVELU

Tuotteistamisen ydinkysymys:

Miten osaamisesta tehdään selkeä ja monistettava palvelu?

Sisältö, menetelmät, vakiointi, rajaukset, tuotokset

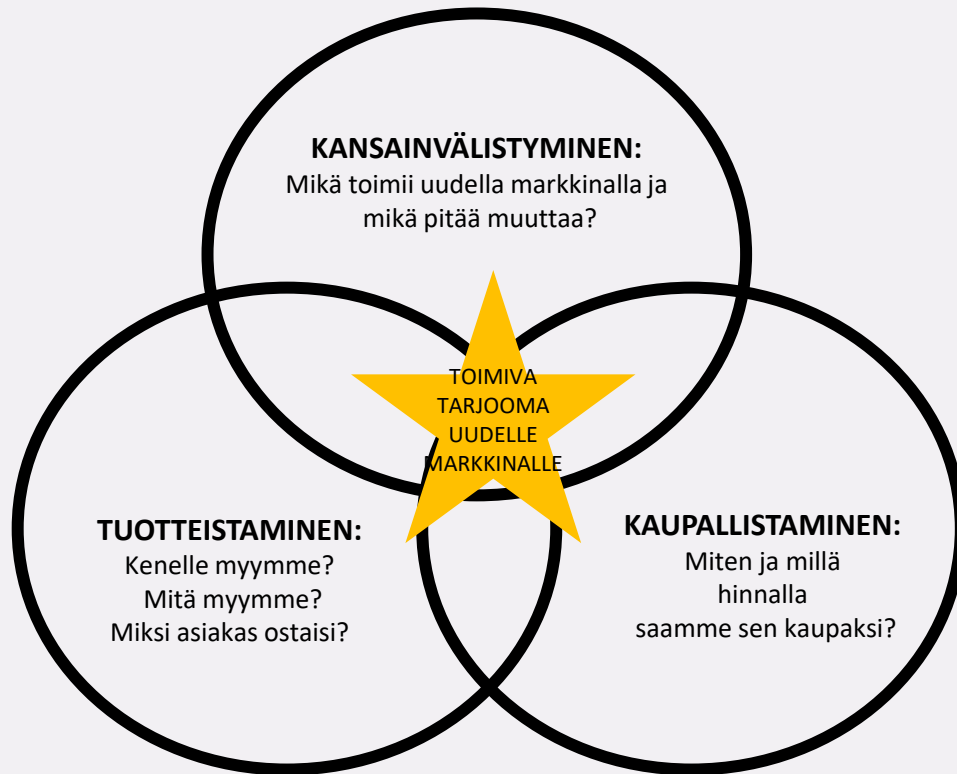


PAIKALLISESTI TUOTETTU PALVELU

Tuotteistamisen ydinkysymys:

Miten palvelu voidaan tuottaa samalla lupauksella uudella markkinalla?

Prosessi, roolit, kumppanit, laatu, toimintatavat



**Älä oletta, että nykyinen tarjoomanne
toimii uudella markkinalla
sellaisenaan.**

**Selvitä, mikä toimii, mitä pitää
mukauttaa ja mitä mahdollisesti
puuttuu.**

**Mitä käytännössä pitää ratkaista,
jotta varmistetaan ymmärrettävä
tarjooma?**

KITEYTYS, KOHDERYHMÄ JA KILPAILUETU

Kiteytä:

- * minkä asiakkaan ongelman palvelut ratkaisevat?
- * mistä palveluissa on kyse ?
- * Kenelle palvelut on tarkoitettu?
- * mikä erottaa palvelunne kilpailijoiden palveluista?

PALVELULUPAUS

Kiteytä palveluiden palvelulupaus:

- * Mitä asiakas voi odottaa palveluiltamme?

HANKINTA JA KÄYTTÖÖNOTTO

Kuvaa miten asiakas ostaa palvelun / ottaa sen käyttöön (max. 3 vaihetta).

TARJOOMA

Luokittele palvelunne asiakkaalle ymmärrettävään muotoon:

- * Mitä tarjoamme asiakkaille?
- * Mitä kokonaisuuteen kuuluu – ja mitä ei?

TESTAA UUDELLA MARKKINALLA:

(Mikä toimii sellaisenaan? mitä pitää muuttaa?)

- * Säilytä: mikä toimii sellaisenaan
- * Mukauta: mitä pitää sovittaa markkinaan
- * Lisää: mitä tarvitaan lisää
- * Poista: mikä ei ole tarpeellista

**Data kertoo,
miltä markkina näyttää.
Asiakkaat kertovat, toimiiko
tarjoomasi siellä.**

Kiitos!

Sanna Helttunen

sanna@kideadesign.fi

p. 044 7866 007

kideadesign

BUSINESS
TAMPERE

Kysymyksiä?





Kiitos osallistumisesta!

Materiaalit julkaistaan Business Tampereen verkkosivuilla.

Saat pian linkin sähköpostiisi.

Palautteesi on meille tärkeää. Kerrothan mielipiteesi!



BUSINESS
TAMPERE